

# گزارش ارزیابی تأمین مالی شرکت

سیم راد سما

تاریخ تنظیم گزارش:  
بهمن ۱۴۰۳

تلفن: ۰۲۱-۷۵۰۷۶۰۰۰  
نشانی: کیلومتر ۲۰ جاده  
دماوند، پارک فناوری پردیس  
نبش نوآوری هشتم، پلاک ۸۲



## خلاصه طرح

## شرکت سیم راد سما

|                     |             |                  |  |
|---------------------|-------------|------------------|--|
| سال تأسیس:          | ۱۳۷۹        | موضوع فعالیت:    | ریخته گری آلومینیوم، تولید سیم و کابل (با مغزی فولاد)، راد و مفتول |
| نوع ثبت:            | سهامی خاص   | نوع دانش‌بنیانی: | -  |
| محل ثبت:            | گرمسار      | سرمایه اولیه:    | ۲۰۰۰۰۰۰۰۰ میلیون ریال  |
| شناخته ملی شرکت:    | ۱۰۴۸۰۰۴۲۹۵۵ | سرمایه فعلی:     | ۲۰۸۹۵۶۷۶۲ میلیون ریال  |
| تعداد نیروی انسانی: | ۳۳۲ نفر     |                  |  |

## وضعیت فنی و مالی شرکت

۴۸۴

امتیاز مالی:

۴۸

امتیاز کل نسبت‌های مالی منتخب:



نمودار امتیاز فنی:

۶۲۵

امتیاز مشاور فنی:

ریسک متوسط رو به کم

وضعیت اعتباری شرکت  
(میلیون ریال)

۵۵۰

امتیاز اعتباری:

-

مجموع قراردادهای جاری شرکت:

۶۲۸۱۱۵

مبلغ ضمانتنامه جاری:

۲۶۶۷۶۸۲۰

مبلغ تسهیلات جاری:

خلاصه اطلاعات طرح موضوع تأمین مالی  
(میلیون ریال)

۲۰۰۰۰۰

مبلغ تأمین مالی

تأمین مالی جمعی

نوع تأمین مالی:

تأمین سرمایه در گردش تولید سیم‌های آلومینیومی با مغزی فولادی

محصول موضوع تأمین مالی:

٪۴۷

درصد سود قابل تحقق:

۱۲ ماه

مدت تأمین مالی (ماه):

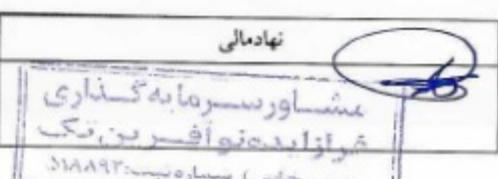
ضامن حقوقی معترض

تضمين:

۹۴۰۰۰

میزان سود قابل تحقق:

کلیه مبالغ به میلیون ریال است





## فصل ۱ - معرفی شرکت

### ۱-۱- اطلاعات ثبتی شرکت

|                |  |
|----------------|--|
| نام شرکت:      | سیم راد سما  |
| تاریخ ثبت:     | ۱۳۷۹/۰۶/۰۳   |
| محل ثبت:       | گرمسار   |
| نوع شرکت:      | سهامی خاص  |
| موضوع فعالیت:  | ریخته گری آلومینیوم، تولید سیم و کابل (با مغزی فولاد)، راد و مفتول             |
| مدبوعامل:      | میثم شیشه گر   |
| موبایل:        | ۰۹۱۲۱۵۳۹۱۵۲  |
| تلفن:          | ۰۲۱۶۷۶۰۰۰۰   |
| نشانی دفتر:    | تهران، ابتدای خیابان فردوسی، کوچه خوشندهها، پلاک ۸، طبقه اول                   |
| نشانی کارخانه: | سمنان، شهرستان گرمسار، بخش ایوانکی، شهرک صنعتی ایوانکی، خیابان توسعه ۱، پلاک ۴ |
| نوع مالکیت:    | استیجاری   |
| نوع مالکیت:    | مالکیت   |

### ۱-۲- اطلاعات اعضای هیئت مدیره شرکت

اطلاعات اعضای هیئت مدیره مطابق با روزنامه رسمی شماره ۱۷۸۶۳۲۸۰ مورخ ۱۴۰۲/۰۵/۱۴ به شرح زیر است:

| ردیف | نام و نام خانوادگی | سمت             | کد ملی     | تاریخ تولد |
|------|--------------------|-----------------|------------|------------|
| ۱    | مجتبی شیشه گر      | عضو هیات مدیره  | ۰۰۶۲۷۴۸۴۱۶ | ۱۳۵۸/۰۵/۲۷ |
| ۲    | مصطفی شیشه گر      | رئيس هیات مدیره | ۴۲۲۲۶۴۰۹۵۸ | ۱۳۳۵/۱۱/۲۰ |
| ۳    | فاطمه شرازیان      | عضو هیات مدیره  | ۰۰۳۶۹۸۲۲۳۷ | ۱۳۴۱/۱۱/۰۵ |
| ۴    | محسن شیشه گر       | عضو هیات مدیره  | ۰۰۷۵۵۰۰۸۲۵ | ۱۳۶۲/۰۵/۲۸ |
| ۵    | میثم شیشه گر       | مدیر عامل       | ۰۰۸۲۱۳۳۴۹۲ | ۱۳۶۵/۰۳/۰۷ |

### ۱-۳- اطلاعات سهامداران شرکت

به استناد صورت مالی حسابرسی شده سال ۱۴۰۲ شرکت، اطلاعات سهامداران به شرح زیر است:



| ردیف  | نام سهامدار    | نوع شخصیت (حقیقی/ حقوقی) | کد ملی / شناسه ملی | درصد سهام |
|-------|----------------|--------------------------|--------------------|-----------|
| ۱     | مجتبی شیشه گر  | حقیقی                    | ۰۰۶۲۷۴۸۴۱۶         | ۱۲۰       |
| ۲     | مصطفی شیشه گر  | حقیقی                    | ۴۳۲۲۶۴۰۹۵۸         | ۲۰        |
| ۳     | فاطمه شیرازیان | حقیقی                    | ۰۰۳۶۹۸۲۲۳۷         | ۲۰        |
| ۴     | محسن شیشه گر   | حقیقی                    | ۰۰۷۵۵۰۰۸۲۵         | ۲۰        |
| ۵     | میثم شیشه گر   | حقیقی                    | ۰۰۸۲۱۳۳۴۹۲         | ۲۰        |
| ۶     | سایر سهامداران | حقیقی                    | ۰۰۴۴۱۰۸۱۱۳۴        | ۲۰۵       |
| مجموع |                |                          |                    | ۱۰۰%      |

#### ۱-۴- خلاصه‌ای از سابقه فعالیت شرکت

شرکت سیم راد سما با سه دهه تجربه در صنایع آلومینیوم ، کابل سازی ، محصولات اکسیژن زدا در صنعت فولاد سازی کشور از سال ۱۳۷۵ با ظرفیتی بالغ بر ۵۵۰۰ تن تولید در سال واقع در ۴۵ کیلومتری تهران به سمنان در زمینی به مساحت ۳۵۰۰ متر مربع آغاز به کار و محصولات تولیدی خود را به بازار های داخلی و خارجی عرضه کرد. توانایی تولید انواع مقتول آلومینیوم خالص و آلیاژی مورد نیاز صنایع مختلف و انواع اکسیژن زداها در صنایع فولادسازی مطابق با استاندارهای ملی و بین المللی از جمله محصولات تولیدی این شرکت به شمار می آید این شرکت موفق به اخذ و استقرار گواهینامه استاندارد بین المللی ISO ۹۰۰۱-۲۰۱۵ ۱۷۰۲۵ شود و همچنین سیستم مدیریت شده است.

#### ۱-۵- معرفی محصولات و خدمات قابل ارائه شرکت

این شرکت محصولات متنوع فولادی و آلومینیومی تولید کرده که در ادامه به توضیح بعضی از این محصولات پرداخته شده است:

##### • سیم های آلومینیومی با مغزی فولادی ACSR

هادی های آلومینیومی تقویت شده با فولاد ترکیبی از سیم های آلومینیومی ۱۲۵۰ می باشند که بصورت یک یا چند لایه به دور مغزی فولادی در مرکز با سطح مقطع گرد باقته شده اند مغزی فولادی می تواند شامل یک یا چند رشته (۱۹، ۳۷، ۷۰ و ۷۶ رشته) باشد. هادی های تولید می گردند ACSR مطابق با الزامات استاندارد ۵۰۰ ASTM B ۳۹۸ ASTM B ۲۲۲، ASTM B ۳۴۱، ASTM B ۲۲۰ ASTM B ۲۲۲، ASTM B ۳۴۱، ASTM B ۳۹۸ ASTM B ۳۹۸ است که می توان ترکیبات زیادی از تعداد لایه ها و سیم های آلومینیوم و فولاد را طراحی نمود . به منظور محافظت مغزی فولادی در برابر خوردگی از پوشش دهنده گالوانیزه استفاده می گردد که پوشش گالوانیزه کلاس A در محیط های معمولی کاربرد دارد. چنانچه لازم باشد تا هادی های ACSR در محیط هایی با خوردگی بالا مورد استفاده قرار گیرند از سیم های گالوانیزه کلاس فولادی با استحکام بالا B و یا C و یا فولاد با پوشش آلومینیوم استفاده می شود برای این هادی ها مناسب می باشد.

##### خصوصیات

- هادی های ACSR معمولاً بعنوان هادی هایی با قابلیت اطمینان و نسبت استحکام به وزن مناسب با حفظ حرفة اقتصادی شناخته می شوند.
- هادی های ACSR ترکیبی از وزن سبک و هدایت الکتریکی خوب آلومینیوم و استحکام کشش بالای فولاد می باشند.

- در طراحی خطوطها به کمک این هادی ها می توان کشش های بالاتر، فاصله اسپن های کوتاه تر و sag کمتری را در مقایسه با سایر هادی ها بدست آورد.





- لایه‌های فولادی این هادی‌ها را از نظر مکانیکی تقویت می‌نمایند

- هادی‌های ACSR/GA عمدتاً بصورت ۱/۶، ۱/۷، ۱/۱۲، ۱/۲۶، ۷/۲۴، ۱/۳۶، ۷/۳۰، ۷/۵۴ طراحی می‌گردد.

#### • کابل خودنگهدار فشار ضعیف ۵ و شته

کابل خودنگهدار فشار ضعیف ۵ و شته نول مسنجر آلیازی ع ۱/۰ (۱.۲) kV شامل هادی الومینیوم و عایق پلی اتیلن (XLPE) سیاه (محتوی دوده) با هادی نول و نگهدارنده مشترک الومینیوم آلیازی برای انواع کابل سه فاز و تک فاز از سطح مقطع ۱۶ الی ۱۲۰ میلیمتر مربع می‌باشد . کابل خودنگهدار فشار ضعیف ۵ و شته نول مسنجر آلیازی ، از نوع کابل‌های دسته بندی شده هوایی است که در آن، هادی های آلومینیومی روکش دار فاز (همراه با هادی روشنایی معتبر) به دور یک رشته هادی نگهدارنده آلومینیومی آلیازی روکش دار که نقش نول را دارد، پیچیده شده اند.

این کابل خودنگهدار با سیم نگهدارنده عایق شده به دو صورت می‌تواند مورد استفاده قرار گیرد :

۱- کابل خودنگهدار آویزان بین پایه‌ها و نگهدارنده‌ها.

۲- کابل خودنگهدار روکار نصب شونده بر روی نمای ساختمانها و دیوارها.

#### • هادی هوایی روکش دار فشار متوسط CC

در مواردی که کابل‌های توزیع هوایی ACSR در محیط‌های خورنده و یا در معرض درختان قرار می‌گیرند می‌توان آن‌ها را با یک پوشش مناسب تک لایه (CC) محافظت کرد. پوشش این هادی‌ها از مواد XLPE می‌باشد. که در واقع پلی‌اتیلنی است که مولکول‌های آن به شکل X به هم پیوند خورده‌اند (Cross Linked Polyethylene) و بعد از آنکه در آتاق بخار در دما و فشار بالا قرار می‌گیرند، موجب پیوپود پیوپود عرضی در زنجیره مولکولی می‌شود.

#### ۱- وضعیت مجوزات و تأییدیه‌های شرکت

| ردیف | عنوان              | مرجع صدور                           | تاریخ صدور | مدت اعتبار |
|------|--------------------|-------------------------------------|------------|------------|
| ۱    | پروانه کسب         | هیات عالی نظارت بر سازمان صنفی کشور | ۱۳۹۵/۱۱/۲۵ | -          |
| ۲    | پروانه بهره برداری | وزارت صنعت معدن تجارت               | ۱۳۹۳/۱۲/۱۲ | -          |

تصاویر برخی از مجوزات شرکت به شرح زیر است:



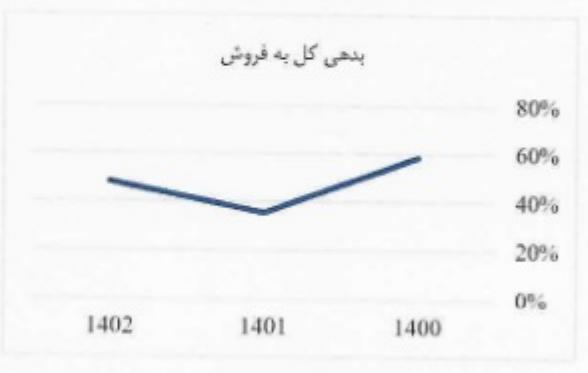
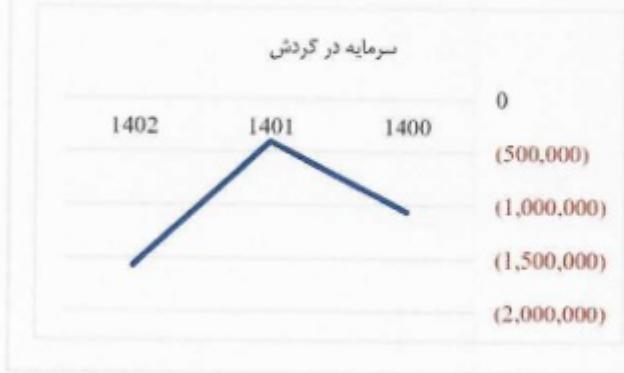
#### فصل ۲- ارزیابی مالی

##### ۱- بررسی صورت‌های مالی (ترازنامه)





## ۱-۱-۲- تصویر نمودارهای مرتبط



## ۲-۱-۲- تحلیل توزان نامه

در سال های بررسی شده، رشد قابل توجهی در دارایی های جاری و غیر جاری مشاهده می شود. افزایش موجودی نقد و بانک نشان دهنده بهبود مدیریت جریان نقدینگی یا دریافت های نقدی بیشتر است. همچنین، رشد چشمگیر در موجودی مواد و کالا به احتمال زیاد نشان دهنده پیش بینی افزایش تقاضا یا ابیانه موجودی برای استفاده در آینده است. در بخش دارایی های غیر جاری، افزایش دارایی های ثابت مشهود می تواند به معنای سرمایه گذاری بیشتر در زیر ساخت ها یا تجهیزات جدید باشد که برای توسعه فعالیت ها ضروری است. با این حال، کم توجهی به دارایی های نامشهود مانند پتنت ها و نرم افزارها دیده می شود، که می تواند نشان دهنده کمبود سرمایه گذاری در حوزه های نوآورانه باشد.



در بخش بدهی‌ها، افزایش قابل توجه بدهی‌های جاری به دلیل تسهیلات مالی دریافتی، حاکی از نیاز شرکت به نقدینگی برای فعالیت‌های روزمره یا پروژه‌های کوتاه‌مدت است. همچنین، رشد بدهی‌های بلندمدت نشان می‌دهد که شرکت از تأمین مالی بلندمدت برای پروژه‌های سرمایه‌گذاری بزرگ استفاده کرده است.

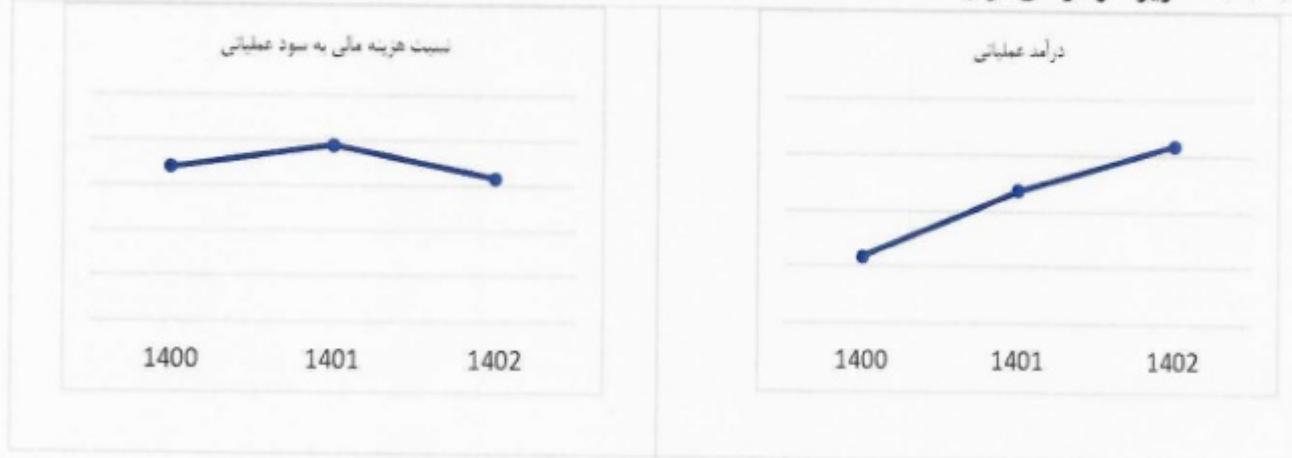
حقوق صاحبان سهام با افزایش قابل توجه سرمایه و سود انباشته رشد کرده است. این موضوع نشان می‌دهد که شرکت توانسته از منابع داخلی و افزایش سرمایه برای بهبود وضعیت مالی خود استفاده کند

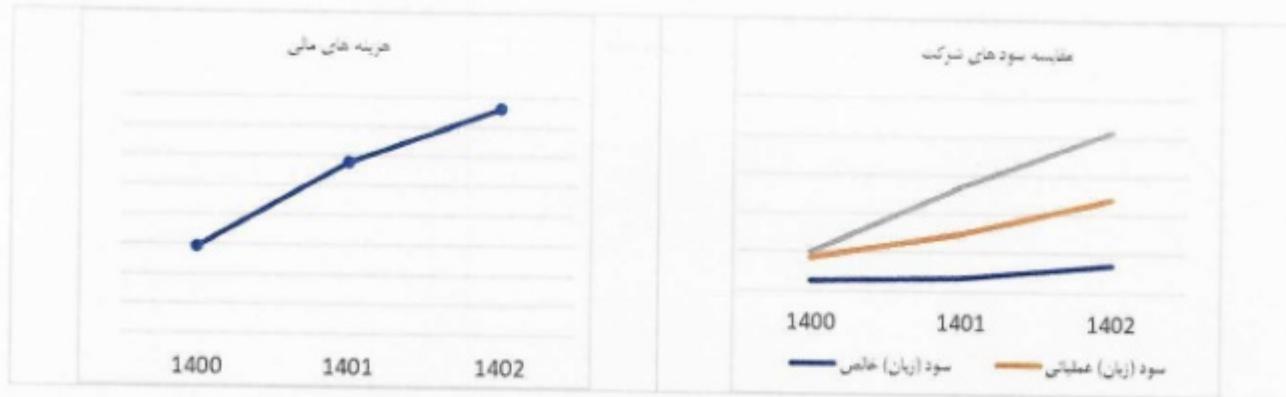
## ۲-۲-بررسی صورت‌های مالی (صورت سود و زیان)

بر اساس اطلاعات صورت مالی حسابرسی شده سال‌های ۱۴۰۰، ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲، اطلاعات مالی شرکت، اطلاعات مالی صورت سود و زیان شرکت در سه سال گذشته مطابق جدول ذیل است:

| صورت مالی حسابرسی شده سال‌های |       |      |            |            |            | میلیون ریال                              |
|-------------------------------|-------|------|------------|------------|------------|--|
| ۱۴۰۲                          | ۱۴۰۱  | ۱۴۰۰ | ۱۴۰۲       | ۱۴۰۱       | ۱۴۰۰       |  |
| ۲۷۱%                          | ۲۰۱%  | ۱۰۰% | ۳۱,۷۰۰,۸۵۲ | ۲۲,۵۶۸,۷۰۴ | ۱۱,۷۱۰,۷۴۰ | درآمد عملیاتی                            |
| ۲۶۴%                          | ۱۹۸%  | ۱۰۰% | ۲۹,۶۲۱,۷۸۲ | ۲۲,۲۲۲,۳۷۷ | ۱۱,۲۱۳,۸۷۷ | بهای تمام شده درآمد عملیاتی              |
| ۴۱۸%                          | ۲۷۱%  | ۱۰۰% | ۲,۰۷۹,۰۷۰  | ۱,۳۴۵,۳۲۲  | ۴۹۶,۸۶۳    | سود (زیان) ناخالص                        |
| ۱۶۲۱%                         | ۱۲۷۸% | ۱۰۰% | ۱,۱۰۵,۲۲۹  | ۸۷۱,۳۱۱    | ۶۸,۱۷۲     | جمع هزینه‌های فروش، اداری و عمومی        |
| -                             | -     | ۱۰۰% | ۲۳۰,۵۲۵    | ۲۷۰,۶۶۵    | -          | خالص سایر درآمدها و اقلام عملیاتی        |
| ۲۸۱%                          | ۱۷۴%  | ۱۰۰% | ۱,۲۰۴,۳۶۶  | ۷۴۴,۶۸۶    | ۴۲۸,۶۹۱    | سود (زیان) عملیاتی                       |
| ۲۶۱%                          | ۱۹۸%  | ۱۰۰% | ۷۶۰,۴۰۲    | ۵۷۸,۱۷۸    | ۲۹۱,۵۰۸    | هزینه‌های مالی                           |
| ۴۳۳٪                          | ۱۷۴٪  | ۱۰۰٪ | ۴۴,۹,۴-    | ۱۸,-۲۲     | ۱۰,-۳۶۹    | خالص سایر درآمدها و هزینه‌های غیرعملیاتی |
| ۲۷۰٪                          | ۱۲۵٪  | ۱۰۰٪ | ۳۹۸,۹۶۰    | ۱۸۴,۵۲۱    | ۱۴۷,۵۵۲    | سود (زیان) قبل از کسر مالیات             |
| ۲۵۰٪                          | ۹۱٪   | ۱۰۰٪ | ۴۸,۳۷۲     | ۱۷۵۶۱      | ۱۹,۳۷۳     | مالیات بردرآمد                           |
| ۲۷۴٪                          | ۱۳۰٪  | ۱۰۰٪ | ۲۵۰,۵۸۸    | ۱۶۶,۹۷۰    | ۱۲۸,۱۷۹    | سود (زیان) خالص                          |

## ۱-۲-تصویر نمودارهای مرتب





## ۲-۲-۲- تحلیل صورت سود و زیان

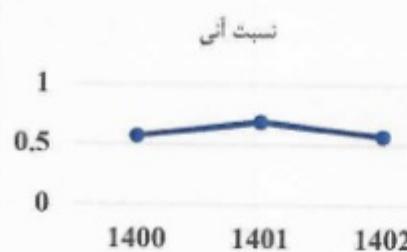
افزایش درآمد عملیاتی طی سه سال، حاکی از موفقیت شرکت در افزایش فروش یا توسعه بازار است. این رشد همراه با مدیریت مناسب بهای تمام شده، منجر به افزایش حاشیه سود شده است. با این حال، هزینه های فروش، اداری و عمومی با رشد چشمگیر مواجه بوده است. این موضوع ممکن است ناشی از افزایش هزینه های تبلیغات، نیروی انسانی یا توسعه زیرساختها باشد و نیاز به کنترل دقیق دارد.

سود عملیاتی رشد مطلوبی داشته و نشان می دهد که شرکت در مدیریت فعالیت های عملیاتی موفق بوده است. اما هزینه های مالی بالا، سود قبل از کسر مالیات را تحت تأثیر قرار داده است. رشد سود خالص در سال های اخیر نشان دهنده یهود عملکرد کلی شرکت است، هرچند تأثیر هزینه های مالی همچنان چالش برانگیز است.

## ۲-۳- تراز کل آزمایشی مالی هشت ماهه سال ۱۴۰۳ شرکت







| نسبت آنی          | ۱  | ۰.۵۷ | ۰.۶۹ | ۰.۵۷ |
|-------------------|----|------|------|------|
| دوره وصول مطالبات | ۱۵ | ۸.۶  | ۱۰.۴ | ۸.۶  |



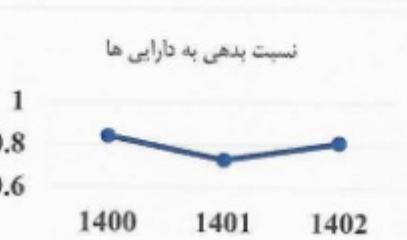
| دوره وصول مطالبات | ۶۰ | ۸۹ | ۸۳ | ۹۹ |
|-------------------|----|----|----|----|
| گردش دارایی ها    | ۱۰ | ۱۰ | ۹  | ۱۰ |



| گردش دارایی ها | ۱  | ۱.۷ | ۲.۰۶ | ۱.۴۴ |
|----------------|----|-----|------|------|
| نسبت مالکانه   | ۱۰ | ۱۰  | ۱۰   | ۱۰   |



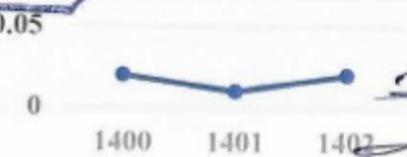
| نسبت مالکانه           | ۰.۵ | ۰.۱۹ | ۰.۲۷ | ۰.۱۶ |
|------------------------|-----|------|------|------|
| نسبت بدهی به دارایی ها | ۱۰  | ۲۰.۸ | ۵۱.۴ | ۳۲.۲ |



| نسبت بدهی به دارایی ها | ۰.۵ | ۰.۸۱ | ۰.۷۳ | ۰.۸۴ |
|------------------------|-----|------|------|------|
| نسبت بازده دارایی ها   | ۱۰  | ۰.۰۲ | ۰.۰۱ | ۰.۰۲ |

**SIMROD**  
شرکت سیم راد سما

Return On Assets  
نسبت بازده دارایی ها



| عمران                   | ۰.۰۲ | ۰.۰۱ | ۰.۰۲ | ۰.۰۲ |
|-------------------------|------|------|------|------|
| مشاور تهادی ماهیه گذاری | ۱۰   | ۰.۰۵ | ۱    | ۱۰   |

|  | On Assets |      |      |      |   |
|--|-----------|------|------|------|---|
| نسبت بازده سهام<br>Return On Equity                | ۰.۱       | ۰.۰۵ | ۰.۱  | ۰.۴  | نسبت بازده حقوق<br>Stockholders' Return |
| نسبت بازده فروش<br>Return On Sales                 | ۰.۰۱      | ۰.۰۱ | ۰.۰۱ | ۰.۲۵ | نسبت بازده فروش<br>Sales Return         |
| مجموع امتیازات مالی<br>Total Financial Performance | ۴۸        | ۵۱   | ۴۶.۱ | ۱۰۰  | نسبت های مالی<br>Financial Ratios       |

#### ۱-۴-۲- تحلیل نسبت های مالی

عملکرد نسبت های مالی نشان دهنده برخی ضعفها و نقاط قوت است. نسبت جاری پایین تر از استاندارد ایده آل است، که حاکی از کمبود دارایی جاری نسبت به بدهی های جاری است و نشان دهنده نیاز به بیهود در مدیریت نقدینگی می باشد. نسبت آنی تیز پایین است و این موضوع نیز تأکیدی بر ضرورت بیهود وضعیت نقدینگی دارد. نسبت بدهی به دارایی ها بالاست که نشان دهنده انتకای زیاد به بدهی ها در تأمین مالی است. بازده دارایی ها و حقوق صاحبان سهام نیز پایین تر از حد انتظار است و این امر نشان می دهد که بهره وری از دارایی ها و سرمایه گذاری های انجام شده نیاز به بیهود دارد. بازده فروش نیز نشان می دهد که افزایش فروش به طور کامل به افزایش سود خالص تبدیل نشده است، که ممکن است ناشی از افزایش هزینه های عملیاتی باشد. به طور کلی، شرکت در افزایش درآمد و مدیریت هزینه های عملیاتی عملکرد مناسبی داشته است، اما لازم است که نسبت های مالی به دقت مدیریت شوند تا از پایداری مالی بلندمدت اطمینان حاصل شود.

#### ۲- امتیاز مالی

جهت تخصیص امتیاز مالی متقاضی بر اساس صورت های مالی حسابرسی شده سال های ۱۴۰۰، ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲، شاخص های مالی موردنظر در سه سال گذشته مطابق جدول فوق محاسبه و امتیاز نهایی متقاضی بر اساس وزن های تعیین شده به ازای هر سال مطابق جدول ذیل محاسبه گردید.

| سال  | مجموع امتیاز مالی | ضریب وزنی |
|------|-------------------|-----------|
| ۱۴۰۲ | ۴۸                | %۲۰       |
| ۱۴۰۱ | ۵۱                |           |
| ۱۴۰۰ | ۴۶.۱              |           |



|      |      |      |                   |
|------|------|------|-------------------|
| ۳,۳۶ | ۱۰۰۲ | ۰,۴۶ | امتیاز وزنی       |
| ۴,۸۴ |      |      | مجموع امتیاز وزنی |

## ۷-۲-تحلیل مالی

شرکت با رشد قابل توجه درآمد و افزایش دارایی‌ها عملکرد مطلوبی در توسعه بازار و سرمایه‌گذاری داشته است، اما نسبت‌های پایین جاری و آنی، وابستگی زیاد به بدهی و بهره‌وری پایین دارایی‌ها و سرمایه، چالش‌هایی جدی ایجاد کرده است. کنترل هزینه‌ها، بهبود مدیریت تقاضنگی، کاهش وابستگی به بدهی و تمرکز بر بهره‌وری دارایی‌ها می‌تواند به پایداری مالی و سودآوری بلندمدت شرکت کمک کند.

## فصل ۳- اعتبارسنجی بانکی

## ۳-۱-رتبه اعتباری شرکت و اعضا هیئت مدیره

جدول ذیل طبق استعلام اعتباری انجام شده توسط سامانه اعتبارسنجی بانک صادرات در تاریخ ۱۴۰۳/۱۰/۱۲ تدوین گردیده است: (مبالغ به میلیون ریال)

| نام مشتری     | چک برگشته | مجموع وام‌های فعال | مانده بدهی وام‌های فعال | مجموع معوقات بانکی | مجموع ضمانت‌نامه‌های فعال | توضیحات   |
|---------------|-----------|--------------------|-------------------------|--------------------|---------------------------|---|
| سیم راد سما   | -         | ۳۰,۲۶۱,۵۸۸         | ۲۰,۶۲۷,۸۲۰              | -                  | ۶۲۸,۰۱۵                   | شخص حقوقی در لیست سیاه بانکها و موسسات مالی قرار ندارد.         |
| مصطفی شیشه گر | -         | -                  | -                       | -                  | -                         | شخصیت‌های حقیقی در لیست سیاه بانک‌ها و موسسات مالی قرار ندارند. |
| میثم شیشه گر  | -         | -                  | -                       | -                  | -                         | میثم شیشه گر  |
| محسن شیشه گر  | -         | -                  | -                       | -                  | -                         | محسن شیشه گر  |
| مجتبی شیشه گر | -         | ۶۲۵                | ۲۱۸                     | -                  | -                         | مجتبی شیشه گر   |
| فاطمه شرازیان | -         | -                  | -                       | -                  | -                         | فاطمه شرازیان   |

**SIMROD**  
شرکت سیم راد سما

سهامی



سهامی  
کاربری مالی شرکت  
برآزابده‌تو افسرین تکیه  
برپایه مالک (سهامی) سیم راد سما





## فصل ۴ - معرفی محصول / خدمت موضوع تامین مالی

### ۱-۴- مقدمه

سیم‌های آلومینیومی با مغزی فولادی که به اختصار (ACSR) Aluminum Conductor Steel Reinforced نامیده می‌شوند، یکی از پرکاربردترین و پرمصرف‌ترین انواع هادی‌ها در شبکه‌های انتقال و توزیع انرژی الکتریکی هستند. این نوع هادی به دلیل ترکیب خاصی از آلومینیوم و فولاد، ویژگی‌هایی مانند هدایت الکتریکی بالا و استحکام مکانیکی مطلوب را به طور هم‌زمان ارائه می‌دهد. سیم‌های ACSR به دلیل ترکیب آلومینیوم و فولاد، گزینه‌ای ایده‌آل برای انتقال و توزیع انرژی الکتریکی در شرایط مختلف هستند. این سیم‌ها به دلیل وزن سبک، استحکام مکانیکی بالا، مقاومت در برابر خوردگی و قیمت مناسب، به طور گسترده در شبکه‌های انتقال و توزیع برق به کار می‌روند. با این حال، معایبی مانند رسانایی کمتر نسبت به مس و حساسیت به شرایط دمایی نیز باید در طراحی و استفاده از آن‌ها متنظر قرار گیرد.

در این متن به بررسی ویژگی‌ها، مزایا، معایب، کاربردها و جزئیات طراحی این سیم‌ها پرداخته می‌شود.

### ۴-۲- ساختار سیم‌های ACSR

این سیم‌ها شامل دو بخش اصلی هستند:

#### ۱. هادی آلومینیومی:

- از چندین رشته آلومینیوم خالص یا الیازی تشکیل شده است.
- نقش اصلی آن انتقال جریان الکتریکی است.
- رسانایی الکتریکی بالای آلومینیوم باعث شده که این بخش وظیفه اصلی هدایت جریان را بر عهده داشته باشد.

#### ۲. مغزی فولادی:

- از چندین رشته فولاد گالووایزه ساخته شده است.
- نقش اصلی آن تأمین استحکام مکانیکی سیم برای تحمل تنش‌ها و کشش‌ها است.
- فولاد گالووایزه در برابر زنگزدگی و خوردگی مقاوم است.

در این ساختار، آلومینیوم به عنوان هادی اصلی جریان الکتریکی استفاده می‌شود و مغزی فولادی وظیفه تحمل بار مکانیکی را به عهده دارد. این ترکیب، سیم ACSR را برای شرایطی که نیاز به مقاومت مکانیکی بالا و هدایت الکتریکی مناسب دارند، ایده‌آل می‌کند.

### ۴-۳- ویژگی‌ها و مزایای سیم‌های ACSR

#### ۱. وزن سبک:

- آلومینیوم به دلیل چگالی پایین، وزن سیم را کاهش می‌دهد این ویژگی منجر به کاهش هزینه‌های ساخت و نصب دکل‌های انتقال می‌شود





۲. رسانایی الکتریکی بالا:

- رسانایی الکتریکی آلومنیوم در مقایسه با وزن آن بسیار مناسب است، اگرچه نسبت به مس کمتر است.

۳. استحکام مکانیکی بالا:

- مغزی فولادی استحکام کششی لازم برای مقاومت در برابر تنش های ناشی از وزن سیم، باد و بخزدگی را فراهم می کند.

۴. مقاومت در برابر خوردگی:

- آلومنیوم و فولاد گالوانیزه در برابر شرایط محیطی مانند رطوبت و خوردگی مقاوم هستند، که این امر استفاده از سیمهای ACSR را در مناطق مرطوب و آلوده امکان پذیر می سازد.

۵. قیمت مناسب:

- به دلیل هزینه کمتر آلومنیوم نسبت به مس، این سیمهای گزینه ای اقتصادی برای بروزهای انتقال انرژی محسوب می شوند.

#### ۴-۴- معایب سیمهای ACSR

۱. رسانایی کمتر نسبت به مس:

- رسانایی الکتریکی آلومنیوم کمتر از مس است، بنابراین برای جبران این موضوع، سطح مقطع هادی آلومنیومی باید بزرگ تر باشد.

۲. اثر دمایی:

- آلومنیوم در دماهای بالا ممکن است دچار افت عملکرد شود و ظرفیت انتقال جریان کاهش یابد.

۳. حساسیت به خمش و لرزش:

- سیمهای ACSR به دلیل مغزی فولادی، در برابر خمش و لرزش حساس تر هستند و ممکن است به مرور زمان دچار آسیب شوند.

۴. نیاز به نگهداری بیشتر:

- در شرایط خاص محیطی، برای جلوگیری از آسیب دیدن سیمهای ACSR، نیاز به تعمیر و نگهداری منظم است.

#### ۴-۵- کاربردها

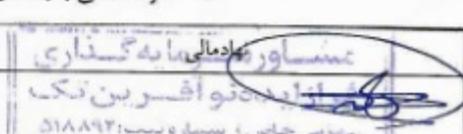
سیمهای ACSR به دلیل ویژگی های منحصر به فرد خود، کاربردهای گسترده ای در شبکه های انتقال و توزیع برق دارند. برخی از مهم ترین کاربردهای این سیمهای ACSR عبارتند از:

• خطوط انتقال برق با فوائل طولانی:

- به دلیل وزن سیک و استحکام مکانیکی بالا، استفاده از این سیمهای ACSR در خطوط انتقال ولتاژ بالا مرسوم است.

• مناطق با شرایط آب و هوایی سخت:

- در مناطقی با بادهای شدید یا بخزدگی بالا، مغزی فولادی استحکام لازم را فراهم می نماید.

|   |   |   |
|---|---|---|
|  |  |  |
|---|---|---|



• شبکه‌های توزیع شهری و روستایی:

- به دلیل قیمت مناسب، سیم‌های ACSR در خطوط توزیع شهری و روستایی نیز کاربرد دارند.

#### ۴-۶- طراحی و نام‌گذاری سیم‌های ACSR

سیم‌های ACSR بر اساس تعداد رشته‌های آلومینیوم و فولاد، قطر سیم و استحکام مکانیکی طبقبندی می‌شوند. معمولاً این سیم‌ها با نام‌های مشخصی مانند Dog, Panther, Lynx, Wolf شناسایی می‌شوند که نشان‌دهنده مشخصات فنی و ابعاد آن‌ها است.

نمونه‌ای از نام‌گذاری:

Panther (۳۰/۷): •

- عدد ۳۰ انشان‌دهنده تعداد رشته‌های آلومینیومی و عدد ۷ تعداد رشته‌های فولادی است.

#### ۴-۶- طرح موضوع تامین مالی

| عنوان پروژه  |
|--|
| حوزه پروژه   |
| کارکرد و عملکرد محصول  |
| KPI های پیشبرد طرح   |
| وضعیت کنونی پروژه  |
| دستاورد اجرای این پروژه  |
| برآورد مبلغ و زمان پروژه   |
| آیا محصول فوق فروشی داشته است؟ (حجم فروش)  |
| مجوزهای موردنیاز جهت اجرای پروژه   |
| نیازمندی‌های طرح   |
| بازار هدف نهایی پروژه (وضعیت نیاز بازار به محصول)  |
| <b>نامه اداری سرمایه‌گذاری</b><br>هزار آزاده نو اقرار بن توکر<br>سیاره هیئت خانه (سیاره هیئت خانه) سیاره هیئت خانه |
| <b>SIMROD</b><br>شرکت سیم راد سما  |

تامین سرمایه در گردش تولید سیم‌های آلومینیومی با منزی فولادی

فولاد

انتقال انرژی در خطوط فشار قوی

میزان جریان قبل تحميل  
 مقاومت کششی نهایی

در حال ساخت

فروش بیش از ۱ تن از محصول

زمان اجرا پروژه (ماه): ۱۲ ماه

مبلغ اجرا پروژه (میلیون ریال): ۲۰۰,۰۰۰

بله  خیر

پروانه کسب  مجوز تأسیس  پروانه تولید و بهره‌برداری  
 مجوز وزارت بهداشت  مجوز محیط‌زیست  مجوز نیروی انتظامی  
 اخذ رتبه از ارگان یا سازمان خاص  ثبت پتنت  گواهی استاندارد  
 گواهی نانومقیاس  سایر.....

مواد اولیه خاص  تأییدیه خاص  تجهیزات خاص  توسعه بازار و فروش

شبکه‌های انتقال و توزیع برق

بازار هدف نهایی پروژه (وضعیت نیاز بازار به محصول)

نامه اداری سرمایه‌گذاری  
هزار آزاده نو اقرار بن توکر  
سیاره هیئت خانه (سیاره هیئت خانه) سیاره هیئت خانه

17

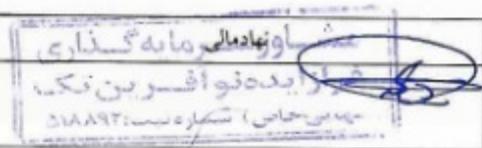


| محدودیت‌های فنی / محدودیت‌های اقتصادی          |                     |                | محدودیت‌های اجرای طرح |
|--|---------------------|----------------|-----------------------|
| آیا رقبی برای پروژه فوق موجود می‌باشد؟ (توضیح) |                     |                |                       |
| سهم از بازار                                   | قیمت محصول در بازار | نوع رقیب       | نام رقیب / محصول      |
|  |                     | داخلي<br>خارجي |                       |
| -  | -                   | •              | شرکت سیم نور یزدان    |
| -  | -                   | •              | شرکت افق البرز        |

## ۴-۸- زمان‌بندی اجرای طرح

| ردیف | موائل اجرایی طرح | زمان (ماه)           |
|------|------------------|----------------------|
| ۱    | خرید مواد اولیه  | ۱۲                   |
| ۲    | تولید محصول      | ۱۱                   |
| ۳    | فروش محصول       | ۱۰ ۹ ۸ ۷ ۶ ۵ ۴ ۳ ۲ ۱ |

پروسه تولید تا فروش محصول به طور پیوسته بوده و در طول ۳ ماه، خرید مواد اولیه تا وصول مطالبات طول خواهد کشید.



## فصل ۵ - ارزیابی فنی و تخصصی

### ۱-۵ - امتیاز فنی و تخصصی

ارزیابی فنی و تخصصی متقاضی با توجه به مزیت رقابتی موقع و پایدار آن و با درنظر گرفتن شاخص‌های مدنظر به طور همزمان توسط مشاور فنی طرح با استفاده از پرسشنامه استانداردی بررسی و امتیازات آن محاسبه شده است. امتیازات مربوط به هر شاخص بر اساس ضریب وزنی موردنظر در جدول ذیل آمده است. بر این اساس طبق ارزیابی مشاور امتیاز شرکت ۲۵،۶ از ۱۰ شده است و شرکت از منظر فنی در وضعیت ریسک (متوسط رو به کم) قرار دارد.

| ردیف         | عنوان شاخص ارزیابی  | وضعیت | امتیاز (بدون وزن) | ضریب وزنی (درصد) | امتیاز وزنی |
|--------------|---|-------|-------------------|------------------|-------------|
| ۱            | وضعیت امکانات و تجهیزات فنی شرکت جهت تولید و ارائه خدمات                  | خوب   | ۷                 | %۱۰              | .۰۷         |
| ۲            | وضعیت گواهینامه‌ها و مجوزات مرتبط با تولید یا ارائه خدمات                 | متوسط | ۶                 | %۵               | .۰۳         |
| ۳            | تعداد مهارت، تخصص و تجربه نیروی انسانی                                    | خوب   | ۷                 | %۱۵              | .۱۰۵        |
| ۴            | وضعیت سابقه اجرایی قراردادها، تولید یا خدمات مشابه مرتبط با موضوع درخواست | خوب   | ۸                 | %۱۵              | .۱۲         |
| ۵            | وضعیت مستندات مربوط به طراحی محصول یا برنامه فنی ارائه خدمات              | متوسط | ۵                 | %۵               | .۰۲۵        |
| ۶            | وضعیت شرکت از نظر سطح توانمندی تولید یا ارائه خدمات (بروسپاری و ...)      | متوسط | ۶                 | %۱۰              | .۰۶         |
| ۷            | توانمندی تامین قطعات و مواد اولیه مورد نیاز تولید محصول یا ارائه خدمات    | خوب   | ۷                 | %۱۰              | .۰۷         |
| ۸            | وضعیت شرکت در آزمایشات و تست‌های کنترل کیفی مورد نیاز                     | ضعیف  | ۴                 | %۵               | .۰۲         |
| ۹            | وضعیت توانمندی فنی شرکت در بازار و در مقایسه با رقبا                      | متوسط | ۵                 | %۱۵              | .۰۷۵        |
| ۱۰           | وضعیت توانمندی فنی پشتیبانی و خدمات پس از فروش                            | متوسط | ۵                 | %۱۰              | .۰۵         |
| مجموع امتیاز |   |       |                   |                  |             |
| ۶.۲۵         |   |       |                   |                  |             |







## ۶-۲-وصول مطالبات

| دوره وصول سود پیش‌بینی شده (میلیون ریال) |     |     |        |       |        |     |        |      |        |     |        |         |
|--|-----|-----|--------|-------|--------|-----|--------|------|--------|-----|--------|---------|
| ماه                                      | اول | دوم | سوم    | چهارم | پنجم   | ششم | هفتم   | هشتم | نهم    | دهم | یازدهم | دوازدهم |
| وصول سود                                 | .   | .   | ۲۲,۵۰۰ | .     | ۲۲,۵۰۰ | .   | ۲۲,۵۰۰ | .    | ۲۲,۵۰۰ | .   | ۲۲,۵۰۰ | ۲۲,۵۰۰  |

## ۶-۳-خلاصه طرح موضوع تامین مالی

| شرح                             | عنوان                          | مبلغ (میلیون ریال) |
|---------------------------------|--------------------------------|--------------------|
| اطلاعات پروژه                   | کل درآمد پیش‌بینی شده پروژه    | ۳,۰۰۰,۰۰۰          |
| سهام الشرکه از هزینه            | کل هزینه‌های پروژه             | ۲۷۷۹۵۰۰            |
| سهام الشرکه از سود              | کل سود پیش‌بینی شده پروژه      | ۲۲۰,۵۰۰            |
| درصد سهام سرمایه‌گذار از هزینه  | سهم سرمایه‌گذار از هزینه       | ۲۰۰,۰۰۰            |
| درصد سهام سرمایه‌گذار از سود    | درصد سهم سرمایه‌گذار از هزینه  | %۴۳,۱۷             |
| درصد سهام شرکت از هزینه         | سهم شرکت از هزینه              | ۲۶۳,۲۵۰            |
| درصد سهام شرکت از سود           | درصد سهم شرکت از هزینه         | %۵۶,۸۳             |
| درصد سهام سرمایه‌گذار از سود کل | سهم سرمایه‌گذار از سود کل      | ۹۴,۰۰۰             |
| درصد سهام شرکت از سود           | درصد سهم سرمایه‌گذار از سود کل | %۴۲,۶۳             |
| درصد سهام شرکت از سود           | سهم شرکت از سود کل             | ۱۲۶,۵۰۰            |
| اورده سرمایه‌گذار در پروژه      | درصد سهام شرکت از سود          | %۵۷,۳۷             |
| اورده سرمایه‌گذار در پروژه      | دوره پروژه (ماه)               | ۱۲                 |
| اورده نقدی                      | اورده نقدی                     | ۲۰۰,۰۰۰            |





## ۶-۴- وضعیت املاک شرکت / خامن حقوقی

| شرکت تولیدی نور آرای شمال (سهام خاص) |          |          | شرکت تولیدی نور آرای شمال (سهام خاص) |          |          |
|--------------------------------------|----------|----------|--------------------------------------|----------|----------|
| صورت و پشتیبانی                      |          |          | به تاریخ ۲۹ اسفند                    |          |          |
| (تجزیه از اله شده)                   |          |          | (تجزیه از اله شده)                   |          |          |
| داده اشت                             | سال ۱۴۰۲ | سال ۱۴۰۱ | داده اشت                             | سال ۱۴۰۲ | سال ۱۴۰۱ |
| درآمد های عملیاتی                    | ۵        | ۳        | درآمد های عملیاتی                    | ۱۷۷,۵۱۸  | ۱۷۷,۳۷۹  |
| بهای تمام شده در آمد های عملیاتی     | ۶        | ۵        | بهای تمام شده در آمد های عملیاتی     | ۱۷۷,۳۷۹  | ۱۷۷,۵۱۸  |
| سود ناخالص                           | ۷        | ۷        | سود ناخالص                           | ۱۷۷,۳۷۹  | ۱۷۷,۵۱۸  |
| هزینه های فروش، اداری و عمومی        | ۸        | ۸        | هزینه های فروش، اداری و عمومی        | ۱۷۷,۳۷۹  | ۱۷۷,۵۱۸  |
| سود عملیاتی                          | ۹        | ۹        | سود عملیاتی                          | ۱۷۷,۳۷۹  | ۱۷۷,۵۱۸  |
| هزینه های مالی                       | ۱۰       | ۱۰       | هزینه های مالی                       | ۱۷۷,۳۷۹  | ۱۷۷,۵۱۸  |
| سود قبل از مالیات                    | ۱۱       | ۱۱       | سود قبل از مالیات                    | ۱۷۷,۳۷۹  | ۱۷۷,۵۱۸  |
| هزینه مالیات بر درآمد                | ۱۲       | ۱۲       | هزینه مالیات بر درآمد                | ۱۷۷,۳۷۹  | ۱۷۷,۵۱۸  |
| سود خالص                             | ۱۳       | ۱۳       | سود خالص                             | ۱۷۷,۳۷۹  | ۱۷۷,۵۱۸  |

## فصل ۷ - نتیجه گیری و پیشنهادات

| آورده سرمایه گذار (میلیون ریال) | سهم سرمایه گذار از سود (درصد) | میزان سود (میلیون ریال) | بازده ماهانه (درصد) |
|---------------------------------|-------------------------------|-------------------------|---------------------|
| ۲۰۰۰۰                           | %۴۷                           | ۹۴۰۰۰                   | ۳۰,۹۱۶              |

در مجموع، شرکت در مسیر رشد قرار دارد و از نظر درآمد و سرمایه گذاری موقفيت هایی به دست آورده است. با این حال، مدیریت بهتر نقدینگی، کاهش وابستگی به بدھی و بهبود پیشه ووری از نارابی ها می تواند پایداری مالی و سودآوری شرکت را تقویت کند.

با توجه به ارزیابی انجام شده، تامین مالی سرمایه درگذش طرح مورد نظر از طریق نوبن کراد همراه با خامن حقوقی معتبر توصیه می گردد.

مالی

جمع بندی واحد تامین مالی  
جمعي

|   |
|---|
| با توجه به ارزیابی انجام شده، تامین مالی سرمایه درگذش طرح مورد نظر از طریق نوبن کراد همراه با خامن حقوقی معتبر توصیه می گردد. |
|---|



## ۲-۷- ریسک های طرح

ریسک های شرکت با استفاده از استاندارد ISO۳۱۰۰۰: تعریف و تحلیل شده اند:

### ریسک های مرتبط با بازار

#### ریسک ها

- رقابت قیمتی شدید: شرکت در حوزه تولید سیم و کابل آلومینیوم و فولادی با رقابت بالا در بازار داخلی مواجه است.
- وابستگی به بازارهای محدود: مرکز شرکت بر بازار داخلی و نداشتن استراتژی صادراتی پایدار.
- تغییر در تقاضا و نوسانات قیمت مواد اولیه: بهویژه آلومینیوم که بخش عمده هزینه های تولید را تشکیل می دهد.

#### دلایل

- تعداد محدود مشتریان و عدم توع جغرافیایی در بازارها.
- نیود برنامه ریزی استراتژیک برای ورود به بازارهای خارجی.
- وابستگی به تأمین کنندگان خاص و نوسانات قیمت مواد اولیه.

#### راه حل ها

- گسترش بازارها: ورود به بازارهای بین المللی و تقویت صادرات، بهویژه در کشورهای همسایه.
- تقویت برنده: تبلیغات و بازاریابی برای افزایش سهم بازار داخلی و ایجاد مزیت رقابتی.
- قراردادهای تأمین مواد اولیه بلندمدت: کاهش تأثیر نوسانات قیمتی.

### ریسک های مرتبط با تولید

#### ریسک ها

- ظرفیت تولید محدود: با ظرفیت کنونی، شرکت ممکن است در تأمین سفارشات کلان با چالش مواجه شود.
- هزینه های عملیاتی بالا: به دلیل قیمت بالای آلومینیوم و سایر مواد اولیه.
- فرسودگی تجهیزات: استفاده از تجهیزات قدیمی می تواند بهرهوری تولید را کاهش دهد.

#### دلایل

- سرمایه گذاری ناکافی در به روز رسانی تجهیزات تولید.
- افزایش هزینه های تولید ناشی از مواد اولیه و نیروی انسانی.
- نیود مدیریت مؤثر در کنترل هزینه ها و زمان توقف تولید.

#### راه حل ها

- سرمایه گذاری در تجهیزات: نوسازی ماشین آلات و استفاده از فناوری های جدید.
- مدیریت زنجیره تأمین: ایجاد قواردادهای ثابت با تأمین کنندگان مواد اولیه.
- افزایش بهرهوری: پیاده سازی سیستم های مدیریت تولید و کنترل کیفیت.

### ریسک های مالی

#### ریسک ها

- نقدينگی ناکافی: نسبت های جاری و آنی پایین نشان دهنده محدودیت نقدينگی است.
- ریسک بدھی: حجم بالای بدھی های جاری و بلندمدت، فشار مالی بر شرکت وارد کرده است.
- عدم سوددهی کافی: حاشیه سود پایین به دلیل افزایش هزینه های عملیاتی.



## دلایل

- نوسانات قیمتی در مواد اولیه و هزینه‌های تولید.
- مدیریت ضعیف جریان نقدینگی و وصول مطالبات.
- رشد سریع بدھی‌ها برای تامین مالی پروژه‌های جدید.

## راه حل‌ها

- بهبود مدیریت مالی: ایجاد سیاست‌های قوی‌تر برای وصول مطالبات و کنترل هزینه‌ها.
- تنوع‌بخشی به منابع مالی: استفاده از ابزارهای مالی نوین مانند تامین مالی جمعی.
- مدیریت بدھی‌ها: کاهش هزینه‌های بهره از طریق مذاکره مجدد با بانک‌ها.

## ریسک‌های مدیریتی

### ریسک‌ها

- ضعف در برنامه‌ریزی استراتژیک: نبود نقشه راه بلندمدت برای توسعه بازار و کاهش ریسک‌های مالی.
- تمرکز تصمیم‌گیری بر مدیران محدود: تمرکز بیش از حد اختیارات بر مدیران کلیدی.
- کمبود نیروی انسانی متخصص: کاهش توانایی شرکت در پاسخ به نیازهای تولید و بازار.

## دلایل

- ساختار مدیریتی ستی و عدم استفاده از روش‌های نوین مدیریتی.
- نبود برنامه‌های آموزشی برای توسعه نیروی انسانی.
- تمرکز بر پروژه‌های کوتاه‌مدت به جای برنامه‌ریزی بلندمدت.

## راه حل‌ها

- توسعه ساختار مدیریتی: ایجاد تیم‌های مدیریت پروژه مستقل و کاهش تمرکز اختیارات.
- آموزش نیروی انسانی: سرمایه‌گذاری در آموزش کارکنان برای ارتقای مهارت‌ها.
- تدوین استراتژی‌های کلان: تدوین برنامه توسعه بلندمدت برای کاهش وابستگی به پروژه‌های کوتاه‌مدت.

## نتیجه‌گیری کلی

شرکت سیم راد سما با چالش‌هایی در چهار بخش بازار، تولید، مالی و مدیریتی رویه‌رو است. با این حال، فرصت‌هایی برای رشد از طریق توسعه صادرات، نوسازی تجهیزات تولید، و مدیریت مالی قوی‌تر وجود دارد. اجرای راه حل‌های پیشنهادی می‌تواند به کاهش ریسک‌ها و افزایش پایداری شرکت کمک کند.