

گزارش ارزیابی تأمین مالی شرکت تولیدی بازرگانی چای مانی

تاریخ تنظیم گزارش:
۱۴۰۴ مرداد

تلفن: ۰۲۱-۷۵۰۷۶۰۰۰
نشانی: کیلومتر ۲۰ جاده
دماوند، پارک فناوری پردیس
نش نوآوری هشتم، پلاک ۸۲



خلاصه طرح

شرکت تولیدی بازرگانی چای هاتی

تامسیس و راه اندازی و اداره مزارع چای کاشت داشت و برداشت تاسیس و اداره کارخانه تولید انواع چای سیاه و چای سبز تاسیس و اداره کارخانه بسته بندی چای و قهوه در انواع لوپولی ظری و پاکت و کیسه و ساخت انواع قومل و پاکت و کارتن خرد و فروش صادرات و واردات کلیه کالاهای مجاز بازرگانی هم شرکت با اشخاص حقیقی و حقوقی داخلی و خارجی اخذ و اعطای تاییدگی در این رایطه و تاسیس و راه اندازی و اداره مزارع چای، کاشت، داشت و برداشت، تاسیس اداره کارخانه تولید انواع چای سیاه و سبز و تاسیس و اداره کارخانه بسته بندی چای و بسته بندی کاشت دمنوش، ادویه چات، چاشنی ها، سبزیجات خشک و شکر، میوه چات خشک، چبوتات، شکر باز، فراورده های تبدیل شده از غلات و نمک و طعم دهنده ها در انواع قوطی قلزی پلاستیکی و پلیتیکی و پاکت و کیسه و ساخت انواع قوطی و پاکت و کارتن، خرد و فروش و توزیع و پخش، صادرات و واردات کلیه کالاهای مجاز بازرگانی و مشارکت با اشخاص حقیقی و حقوقی داخلی و خارجی و اخذ وام و اعطای تاییدگی در این رایطه، شرکت در مناقصات و مزایادات دولتی و خصوصی، اخذ وام و اعتبار از کلیه بانکها و موسسات دولتی و خصوصی - (در صورت ضرورت قانونی انجام موضوعات فعالیت پس از اخذ مجوزهای لازم از مراجع ذیصلاح)

۱۳۸۹

سال تأسیس:

سهامی خاص

نوع ثبت:

موضوع فعالیت:

نوع دانش بنیان:

محل ثبت:

شناسه ملی شرکت:

تعداد نیروی انسانی:

وضعیت فنی و مالی شرکت

۴,۴۴

امتیاز مالی:

۴۲

امتیاز کل نسبت های مالی منتخب:

وضعیت اعتباری شرکت

(میلیون ریال)

۵۶۷

امتیاز اعتباری:

مجموع قراردادهای جاری شرکت:

۳۷۷,۴۱۲

مبلغ خسارت نامه جاری:

۸۸۷,۵۵۸

مبلغ تسهیلات جاری:

خلاصه اطلاعات طرح موضوع تامین مالی

(میلیون ریال)

۲۵۰,۰۰۰

مبلغ تامین مالی

نقدی

نوع تامین مالی:

تامین سرمایه در گردش بسته بندی و عرضه چای ممتاز هندی

محصول موضوع تامین مالی:

٪ ۴۴

درصد سود قابل تحقق:

۱۲

مدت تامین مالی (ماه):

خدمات تامه بانکی

تفصیل:

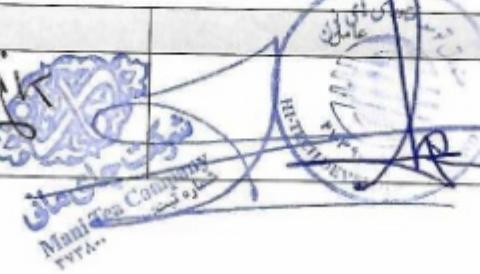
۱۰۷,۵۰۰

میزان سود قابل تحقق:

شرکت دعاوی بالهمیت حقوقی و کیفری ندارد.

کلیه مبالغ به میلیون ریال است

نهاد مالی





فصل ۱ - معرفی شرکت

۱-۱-اطلاعات ثبتی شرکت

نام شرکت:	تولیدی بازرگانی چای هانی
تاریخ ثبت:	۱۳۸۹/۰۲/۰۵
محل ثبت:	تهران
نوع شرکت:	سهامی خاص
سهامیه اولیه (میلیون ریال):	۱
سهامیه فعلی (میلیون ریال):	۲۲۲،۰۰۰
شماره ثبت:	۳۷۳۸۰۰
شناخته ملی:	۱۰۳۲۰۲۲۵۷۸۶

تاسیس و راه اندازی و اداره مزارع چای کاشت داشت و برداشت تاسیس و اداره کارخانه تولید انواع چای سیاه و چای سبز تاسیس و اداره کارخانه پسته بندی چای و قیمه در انواع قوطی فلزی و پاکت و کپس و ساخت انواع قوطی و پاکت و کارتون خرد و فروش صادرات و واردات کلیه کالاهای مجاز بازرگانی مشارکت با اشخاص حقیقی و حقوقی داخلی و خارجی اخذ و اعطای نمایندگی در این رابطه و تاسیس و راه اندازی و اداره مزارع چای، کاشت، داشت و برداشت، تاسیس اداره کارخانه تولید انواع چای سیاه و سبز و تاسیس و اداره کارخانه بسته بندی چای و بسته بندی دمنوش، ادویه جات، چاشنی‌ها، سیزیجات خشک و شکر، میوه‌جات خشک، جیوبات، خشکبار، فرآوردهای تهیه شده از غلات و نسک و طعم دهنده‌ها در انواع قوطی فلزی پلاستیکی و پیش‌بازاری و پاکت و کپس و ساخت انواع قوطی و پاکت و کارتون، خرد و فروش و توزیع و پخش، صادرات و واردات کلیه کالاهای مجاز بازرگانی و مشارکت با اشخاص حقیقی و حقوقی داخلی و خارجی و اخذ وام و اعطای نمایندگی در این رابطه، شرکت در مناقصات و مزایادات دولتی و خصوصی، اخذ وام و اعتبار از کلیه بانک‌ها و موسسات دولتی و خصوصی. (در صورت ضرورت قانونی انجام موضوعات فعالیت پس از اخذ مجوزهای لازم از مراجع ذیصلاح).

حق امضا:	مانی مبین	مدیرعامل:
پست الکترونیک:	۰۹۱۲۱۱۵۶۲۰۳	موبایل:
آدرس وب‌سایت:	۰۲۱-۸۸۷۹۱۲۲۲	تلفن:
استیجاری	استان تهران، شهر تهران، نظامی گنجوی، خیابان سروران، خیابان شهید دکتر عباسپور، پلاک ۳۴، طبقه همکف	نشانی دفتر:
مالک	استان البرز، شهرستان اشنیهارد، بلوار سعدی غربی، خ بوستان ۳، گلستان ۱، بوستان ۵، قطعات ۱۲۹، ۱۶۹ و ۱۷۰	نشانی کارخانه:
نوع مالکیت:	نوع مالکیت:	
office@manitea.com		
www.manitea.com		
هرماه با مهر شرکت		
امضاء مدیرعامل و ریس هیئت مدیره هر یک به تنهایی		

۱-۲-اطلاعات اعضاي هیئت مدیره شرکت

اطلاعات اعضاي هیئت مدیره شرکت به استاد روزنامه رسمي شماره مورخ به شرح زير است:

ردیف	نام و نام خانوادگی	سمت	سال تولد	رشته تحصیلی
۱	میترا مبین	رئیس هیئت مدیره	۱۳۴۶/۰۳/۰۴	کارشناسی ارشد رشته مدیریت مالی
۲	مانی صین	مدیرعامل و نایب رئیس هیئت مدیره	۱۳۵۵/۰۲/۱۳	کارشناسی ارشد رشته مدیریت





۱-۳-اطلاعات سهامداران شرکت

ردیف	نام سهامدار	نوع شخصیت (حقیقی/ حقوقی)	کد ملی / شناسه ملی	درصد سهام
۱	مانی میعنی	حقیقی	۰۰۷۱۳۲۹۷۳۰	۲۵,۱۴%
۲	میترا میعنی	حقیقی	۰۰۴۰۸۱۶۷۲۹	۲۵,۱۴%
۳	محمد حسین میعنی	حقیقی	۰۶۵۱۵۸۵۸۸۰	۱۴,۸۶%
۴	منیزه محبی	حقیقی	۰۶۵۱۶۴۶۷۸۱	۱۴,۸۶%
مجموع				۱۰۰%

۱-۴-خلاصه‌ای از سابقه فعالیت شرکت


شرکت چای مانی

شرکت تولیدی بازرگانی چای مانی در تاریخ ۱۳۸۹/۰۲/۰۵ به صورت شرکت با مسئولیت محدود تأسیس و به شناسه ملی ۱۰۳۲۰۲۲۵۷۸۶ مورخ ۱۳۸۹/۰۲/۰۵ در اداره ثبت شرکت‌ها و مالکیت صنعتی تهران به ثبت رسیده است. شرکت تولیدی بازرگانی چای مانی به استناد صور تجلیله مجمع عمومی فوق الماده مورخ ۱۴۰۴/۰۴/۱۸ به سهامی خاص تبدیل شده است.

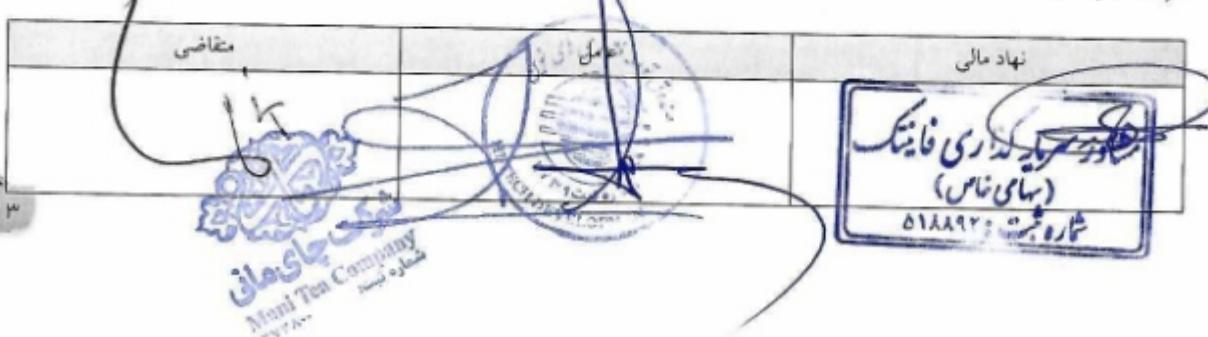
شرکت تولیدی بازرگانی چای مانی با پیش از سه دهه تجربه در صنعت چای ایران، یکی از برندهای شناخته شده و معتر این حوزه به شمار می‌آید. این مجموعه فعالیت رسمی خود را در سال ۱۳۸۹ آغاز کرده، اما سابقه آن به سال‌ها پیش از ثبت رسمی و به دوره فعالیت در زمینه واردات، بسته‌بندی و توزیع چای در قالب برندهای همچون «طلا چای» بازمی‌گردد. تجربه طولانی در این صنعت موجب شده تا چای مانی در کنار بازار داخلی، حضور قابل توجهی در بازارهای بین‌المللی از جمله خاورمیانه، روسیه، آسیای مرکزی، اروپا، کانادا و آمریکا داشته باشد.

این شرکت با بهره‌گیری از داشت کارشناسان چای داخلی و خارجی و استفاده از فناوری‌های نوین در فرایند تولید و بسته‌بندی، طیف متنوعی از محصولات شامل انواع چای سیاه و سبز، چای کیسه‌ای و دمنوش‌ها را عرضه می‌کند. برندهای زیرمجموعه این مجموعه همچون «مانی»، «تشریفات»، «قامیل» و «شمیری» در بازار ایران و خارج از کشور شناخته شده‌اند و هر یک برای سلایق و بازارهای مختلف طراحی شده‌اند. کیفیت بالا، طعم اصیل و بسته‌بندی استاندارد از مهم‌ترین ویژگی‌هایی است که این شرکت بر آن تأکید دارد.

کارخانه و مرکز تولیدی چای مانی در تهران و شهرک صنعتی اشتهراد مستقر هستند و این مجموعه با استفاده از تجهیزات مدرن و ظرفیت تولید گسترده، توانسته پاسخگوی تقاضای بازار داخلی و صادراتی باشد. حضور مستمر در بازارهای بین‌المللی و پایندی به استانداردهای کیفی باعث شده نام چای مانی به عنوان نمادی از طعم و کیفیت ایرانی در ذهن مصرف‌کنندگان ثبت شود.

۱-۵-معرفی محصولات و خدمات قابل ارائه شرکت

شرکت چای مانی دارای چهار برنده اصلی به شرح زیر می‌باشد: محصولات شرکت عمده‌تا در یکی از گروه محصولات چای سیاه، چای سبز، چای کیسه‌ای و دمنوش‌ها قرار می‌گیرد و در بسته‌بندی‌های مختلف قوطی فلزی، پاکتی و کیسه‌ای ارائه می‌گردد. نمونه‌ای از محصولات شرکت عبارتند از:





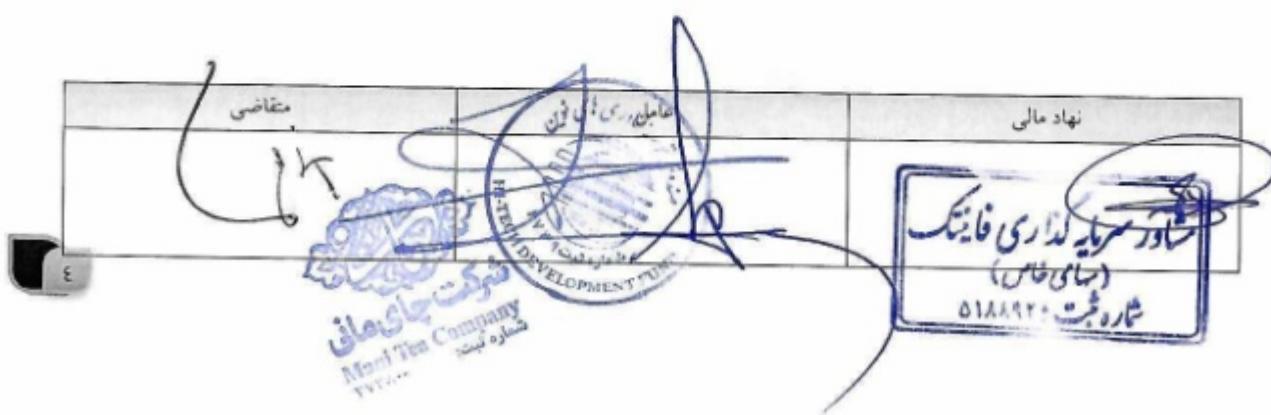
• چای سیاه:

چای سیاه پر مصرف‌ترین نوع چای در جهان و ایران است که از برگ‌های گیاه کاملیا سینتسیس به دست می‌آید. تفاوت اصلی آن با سایر انواع چای در فرآیند تخمیر یا اکسیداسیون برگ‌هاست: این فرآیند موجب نیزه شدن رنگ برگ‌ها و ایجاد طعم فویل و عدلی متمایز می‌شود. چای سیاه به دلیل داشتن ترکیبات آنتی‌اکسیدان و پلی‌فنتول‌ها، علاوه بر طعم دلپذیر، خواص سلامتی مانند پدیده گردش خون، کاهش استرس و افزایش انرژی را به همراه دارد. در ایران، مصرف چای سیاه بخشی از فرهنگ روزمره محسوب می‌شود و بخش بزرگی از سبد مصرف خانوارها را تشکیل می‌دهد. از منظر تجاری، چای سیاه به دلیل تنوع بالا در کیفیت و طعم، قابلیت عرضه در رده‌های مختلف بازار از اقتصادی تا پرمیوم را دارد. بسته‌بندی‌های متنوع شامل فله‌ای، پاکتی، کیسه‌ای و قازی امکان پاسخگویی به سایر و توان عالی مقاومت مصرف‌کنندگان را فراهم می‌آورد. تقاضای یابدار، قابلیت صادرات و شناخته‌شده بودن آن در بازار جهانی، چای سیاه را به محصولی استراتژیک برای شرکت‌های فعال در صنعت چای تبدیل کرده است.



چای سبز:

چای سبز نیز مانند چای سیاه از برگ‌های گیاه کاملیا سینتسیس به دست می‌آید، اما تفاوت اصلی آن در فرآیند تولید چای سبز، برگ‌ها تقریباً بدون تخمیر و تنها با حرارت‌دهی سریع (پخار یا تقطیر) خشک می‌شوند. این روش موجب حفظ رنگ سبز برگ‌ها و سطح بالاتری از ترکیبات مقید مانند کاتچین‌ها و آنتی‌اکسیدان‌ها می‌گردد. به همین دلیل، چای سبز به عنوان یک نوشیدنی سالم و پرخاصیت شناخته می‌شود و مصرف آن در میان افرادی که به سبک زندگی سالم توجه دارند، رو به افزایش است. از منظر بازار، چای سبز در ایران هنوز سهم کمتری نسبت به چای سیاه دارد، اما روند رشد تقاضای آن به ویژه در میان نسل جوان، بسیار قابل توجه است. این محصول در بسته‌بندی‌های متنوع (پاکتی، کیسه‌ای و ترکیب با دمنوش‌ها) عرضه می‌شود و امکان صادرات آن نیز به کشورهای منطقه و بازارهای سلامت‌محور فراهم است. جایگاه چای سبز به عنوان یک محصول سلامتی محور، فرصت مناسبی برای برندهایی مانند «عنانی» ایجاد کرده تا در کنار عرضه چای سیاه، سد متنوع‌تری از محصولات خود ارائه دهد.

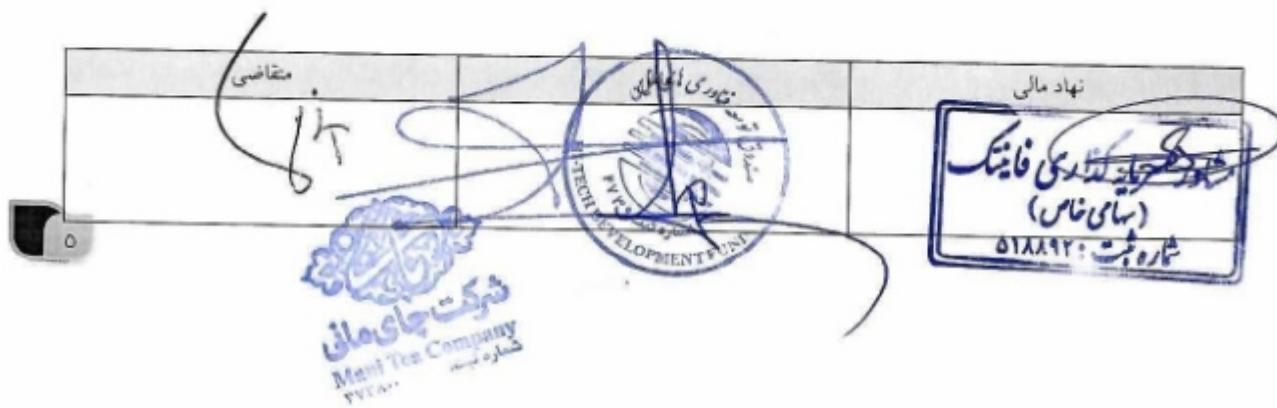




۱- وضعیت مجوزات و تأییدیه‌های شرکت

ردیف	عنوان	مرجع صدور	تاریخ صدور	مدت اعتبار
۱	پروانه بهره‌برداری	وزارت صنعت، معدن و تجارت	۱۴۰۰/۱۰/۲۲	-
۲	کارت بازرگانی	اتاق بازرگانی، صنایع، معدن و کشاورزی تهران	-	۱۴۰۷/۰۳/۰۱
۳	پروانه بهداشتی ساخت محصولات	سازمان غذا و دارو	-	۵ سال

تصاویر برخی از مجوزات شرکت به شرح زیر است:





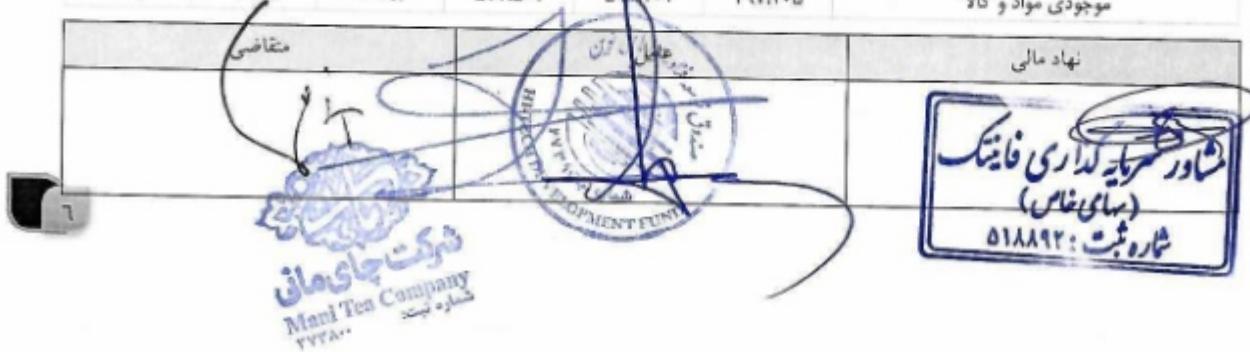
فصل ۲ - ارزیابی مالی

۱- بررسی صورت‌های مالی (ترازنامه)

بر اساس اطلاعات صورت مالی حسابرسی شده سال‌های ۱۴۰۰، ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲ اطلاعات مالی ترازنامه شرکت در سه سال گذشته مطابق جدول ذیل

است:

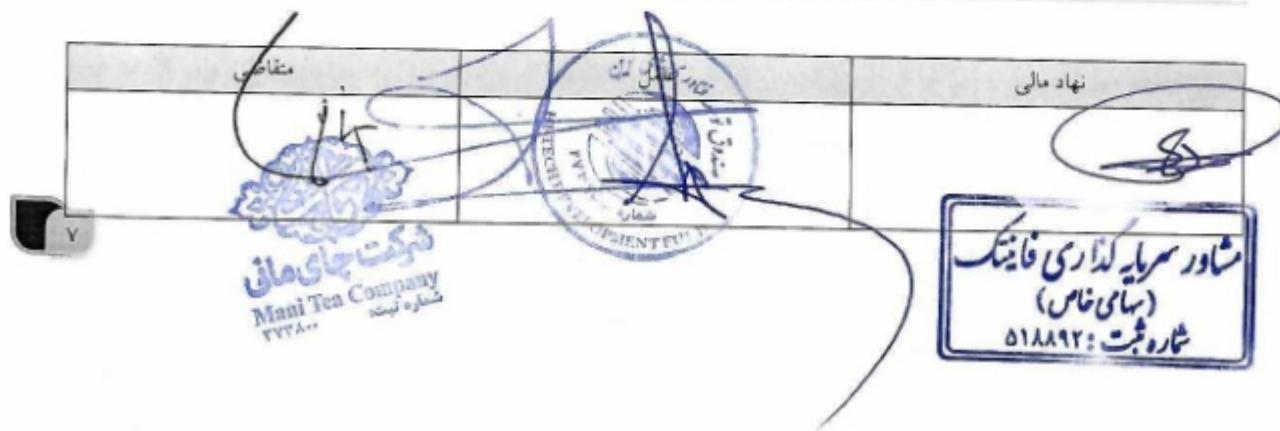
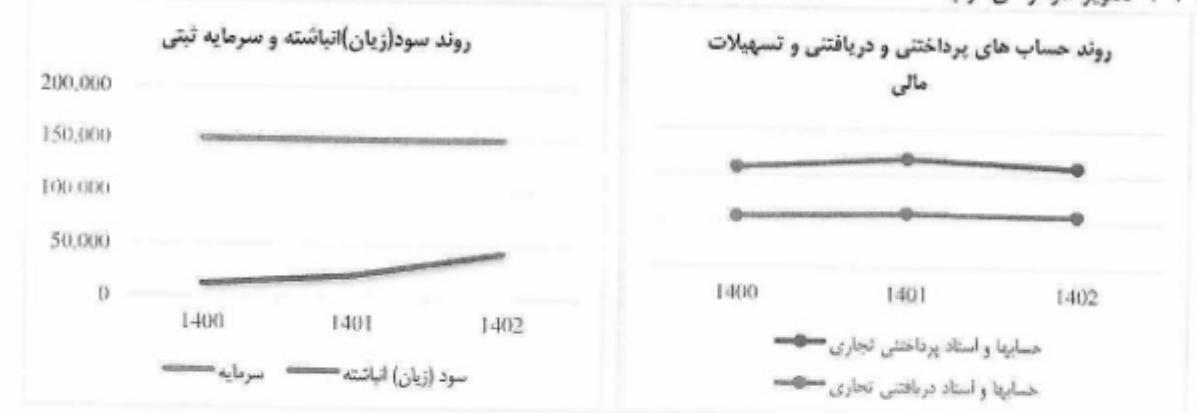
درصد تغییرات نسبت به سال ۱۴۰۰			صورت مالی حسابرسی شده سال‌های			میلیون ریال
۱۴۰۲	۱۴۰۱	۱۴۰۰	۱۴۰۲	۱۴۰۱	۱۴۰۰	
۵۸۴%	۶۷۱%	۱۰۰%	۱۰۵.۲۰۳	۱۲۰.۹۹۷	۱۸۰.۲۸	موجودی نقد و بانک
-	-	۱۰۰%	-	-	-	سرمایه‌گذاری‌های کوتاه‌مدت
۱۰۳%	۱۰۷%	۱۰۰%	۵۷۳.۱۵۱	۵۹۵.۴۵۰	۵۵۹.۰۸۸	حساب‌ها و استاد دریافتی تجاری
-	-	۱۰۰%	-	-	-	سایر و استاد دریافتی
-	-	۱۰۰%	-	-	-	پروژه در جریان تکمیل
۱۱۶%	۱۰۳%	۱۰۰%	۵۷۹.۵۰۷	۵۱۶.۴۰۲	۴۹۷.۲۰۸	موجودی مواد و کالا





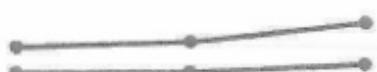
۴۷%	۴۹%	۱۰۰%	۶,۲۲۵	۱۶,۷۳۳	۳,۳۵۶	سفارشات و پیش پرداخت ها
۱۱%	۱۱%	۱۰۰%	۱,۲۶۲۰,۸۶	۱,۲۴۵,۵۹۲	۱۰۰,۷۷,۶۸۷	جمع دارایی های جاری
۹۵%	۹۷%	۱۰۰%	۱۱۴,۳۳۳	۱۱۷,۱۳۰	۱۲۰,۶۶	دارایی های ثابت مشهود
۴۲%	۲۸%	۱۰۰%	۱,۶۹۲۱	۱,۶۷۵	۴۵۳	دارایی های نامشهود
-	-	۱۰۰%	-	-	-	سرمایه گذاری های بلندمدت
-	-	۱۰۰%	-	-	-	سایر دارایی ها
۹۶%	۹۸%	۱۰۰%	۱۱۶,۲۷۴	۱۱۸,۴۱۵	۱۲۱,۳۱۹	جمع دارایی های غیر جاری
۱۱۵%	۱۱۴%	۱۰۰%	۱,۳۷۸,۳۶۰	۱,۳۶۴,۰۰۷	۱,۱۹۹,۰۰۶	جمع دارایی ها
۱۰۰%	۱۱۲%	۱۰۰%	۵۲۷,۲۲۸	۵۹۱,۰۲۰	۵۲۹,۹۲۹	حساب ها و استاد پرداختی تجاری
-	-	۱۰۰%	-	-	-	سایر حساب ها و استاد پرداختی
-	-	۱۰۰%	-	-	-	جاری شرکا و سهامداران
%	۶%	۱۰۰%	-	۶۵-	۱۱,۳۱۷	پیش دریافت ها
-	-	۱۰۰%	-	-	-	ذخیر
-	-	۱۰۰%	-	-	-	سود سهام پرداختی
۱۳%	۱۲%	۱۰۰%	۶۳۷,۸۰۹	۵۸۴,۵۹۳	۴۸۰,۰۷۸	تسهیلات مالی دریافتی
۱۱۳%	۱۱۰%	۱۰۰%	۱,۱۶۰,۲۳۷	۱,۱۷۶,۴۹۵	۱,۰۳۶,۷۸۴	جمع بدھی های جاری
-	-	۱۰۰%	-	-	-	حساب ها و استاد پرداختی بلندمدت
-	-	۱۰۰%	-	-	-	تسهیلات مالی دریافتی بلندمدت
۲۲۴%	۱۷۷%	۱۰۰%	۱۶,۵۶۴	۱۵,۵۳۶	۸,۷۶۸	ذخیره مزایای پایان خدمت کارگنان
۲۲۴%	۱۷۷%	۱۰۰%	۱۹,۶۶۴	۱۰,۰۳۴	۸,۷۶۸	جمع بدھی های غیر جاری
۱۱۴%	۱۱۵%	۱۰۰%	۱,۱۸۴,۹۰۱	۱,۱۹۲,۰۲۹	۱,۰۳۵,۰۵۲	جمع بدھی ها
۱۰۰%	۱۰۰%	۱۰۰%	۱۵۰,۰۰۰	۱۵۰,۰۰۰	۱۵۰,۰۰۰	سرمایه
۱۰۰%	۱۰۰%	۱۰۰%	۷۵۵	۷۵۵	۷۵۵	اندوقته قانونی
-	-	۱۰۰%	-	-	-	سایر اندوختها
-	-	۱۰۰%	-	-	-	مازاد تجدید ارزیابی و سایر سودهای تحقق نیافتد
۲۳۸%	۱۶۷%	۱۰۰%	۴۲,۷۰۴	۲۱,۲۲۳	۱۲,۶۹۹	سود (زیان) ایاشته
۱۱۸%	۱۰۰%	۱۰۰%	۱۹۳,۴۵۹	۱۷۱,۹۷۸	۱۶۳,۴۵۴	جمع حقوق صاحبان سهام
۱۱۰%	۱۱۴%	۱۰۰%	۱,۳۷۸,۳۶۰	۱,۳۶۴,۰۰۷	۱,۱۹۹,۰۰۶	جمع بدھی و حقوق صاحبان سهام

۱-۱- تصویر نمودارهای مرتبه





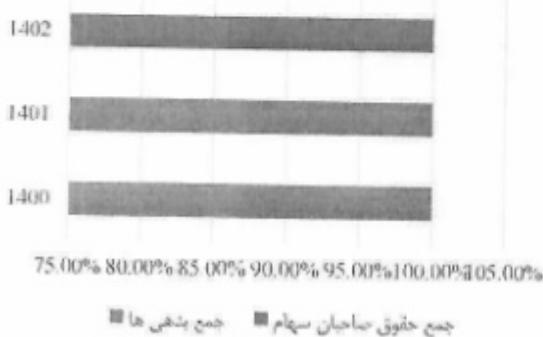
روند تغییرات سرمایه در گردش به مجموع دارایی های
جاری و کل دارایی ها



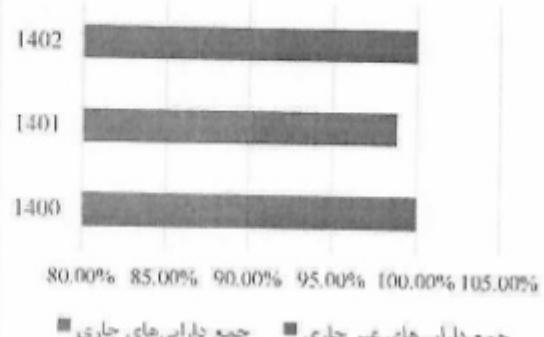
روند تغییرات دارایی های شرکت



تحلیل عمودی روند بدھی ها و حقوق صاحبان سهام



تحلیل عمودی روند دارایی های جاری و غیرجاری



۲-۱-۲- تحلیل مالی ترازنامه

بررسی ترازنامه شرکت در سه سال اخیر نشان می دهد که جمع دارایی ها از ۱,۱۹۹,۰۰۶ میلیون ریال در سال ۱۴۰۰ به ۱,۳۷۸,۳۶۰ میلیون ریال در سال ۱۴۰۲ رسیده است (رشد حدود ۱۵٪). پخش عمدۀ دارایی های جاری شامل حسابات و اسناد دریافتی تجارتی (۵۷۳,۱۵۱) و موجودی مواد و کالا (۵۷۴,۵۰۷) است. این موضوع نشان دهنده سرمایه گذاری سنگین شرکت در چرخه موجودی و اعتباردهی به مشتریان است. از سوی دیگر، دارایی های ثابت مشهود روندی نزولی داشته و از ۱۲۰,۵۶۵ میلیون ریال در سال ۱۴۰۰ به ۱۱۴,۳۲۳ میلیون ریال در ۱۴۰۲ کاهش یافته است که بیانگر استهلاک یا فروش بخشی از دارایی ها بدون جایگزینی معنادار است.

در سمت بدھی ها، جمع بدھی های جاری در سال ۱۴۰۲ برابر ۱,۱۶۵,۳۳۷ میلیون ریال گزارش شده که سهم عمدۀ آن مربوط به تسهیلات مالی دریافتی کوتاه مدت (۶۴۶ میلیون ریال) و حسابات پرداختی تجارتی (۵۲۷,۳۲۸ میلیون ریال) است. در نتیجه نسبت بدھی ها به کل دارایی ها در سطح بالایی (حدود ۸۶٪) یاقوت مانده و قشار مالی بر شرکت زیاد است. با وجود این، حقوق صاحبان سهام از ۱۶۳,۴۵۴ میلیون ریال در ۱۴۰۰ به ۱۹۳,۴۵۹ میلیون ریال در ۱۴۰۲ افزایش یافته که رشد سود ایاشته (۴۲,۷۰۴ میلیون ریال) نقش کلیدی در آن داشته است.

۲-۲- بررسی صورت های مالی (صورت سود و زیان)

بر اساس اطلاعات صورت مالی حسابرسی شده سال های ۱۴۰۰، ۱۴۰۱، ۱۴۰۲ اطلاعات مالی شرکت، اطلاعات مالی صورت سود و زیان شرکت در سه سال گذشته مطابق جدول ذیل است:

میلیون ریال	صورت مالی حسابرسی شده سال های	درصد تغییرات نسبت به سال ۱۴۰۰
نهاد مالی شماره ثبت ۵۱۸۸۹۲۰ (سایی خاص) شماره ثبت ۷۷۷۶۴۷	شیرین چای مانی فاینک	



۱۴۰۲	۱۴۰۱	۱۴۰۰	۱۴۰۲	۱۴۰۱	۱۴۰۰	درآمد عملیاتی
%۱۸۲	%۱۳۳	%۱۰۰	۱,۶۳۴,۸۱۴	۱,۱۸۹,۴۹۳	۸۹۷,۲۴۰	پهای تمام شده درآمد عملیاتی
%۱۶۸	%۱۳۱	%۱۰۰	(۱,۲۴۳,۲۸۳)	(۹۵۹,۱۵۲)	(۷۴,۳-۵)	سود (زیان) ناخالص
%۲۴۹	%۱۴۰	%۱۰۰	۳۹۱,۴۳۱	۲۲۰,۳۴۱	۱۵۶,۹۳۵	جمع هزینه های فروش، اداری و عمومی
%۲۲۴	%۱۴۶	%۱۰۰	۲۲۲,۶۱۵	۱۰۶,۱۳۱	۷۷,۴۵۴	خالص سایر درآمدها و اقلام عملیاتی
%-	%۱۲۳۹	%۱۰۰	-	(۷,۱۷۵)	(۳۳۶)	سود (زیان) عملیاتی
%۱۸۷	%۱۲۸	%۱۰۰	۱۵۶,۸۱۶	۱۰۷,۰۳۵	۸۳,۹۴۰	هزینه های مالی
%۱۷۷	%۱۲۸	%۱۰۰	(۱۳۵,۷۲۶)	(۹۸,۳۷۶)	(۷۶,۵۱۷)	خالص سایر درآمدها و هزینه های غیرعملیاتی
%۱۲۴	%۱	%۱۰۰	۱۱۵	۱	۹۳	سود (زیان) قبل از کسر مالیات
%۲۹۲	%۱۱۷	%۱۰۰	۲۱,۶۹۵	۸,۶۶۰	۷,۴۲۱	مالیات بر درآمد
-	-	%۱۰۰	(۳۱۳)	-	-	سود (زیان) خالص
%۲۸۹	%۱۱۷	%۱۰۰	۲۱,۴۸۲	۸,۶۶۰	۷,۴۲۱	

۱-۲-۱- تصویر نمودارهای مرتب

نسبت هزینه مالی به سود عملیاتی

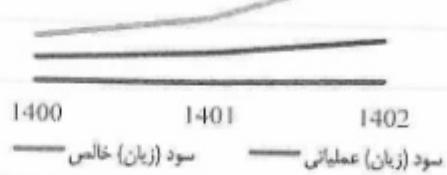
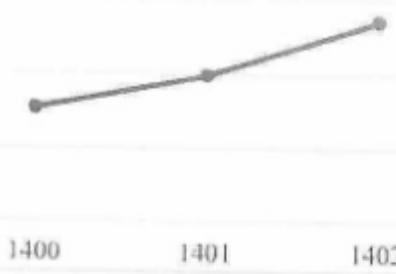
درآمد عملیاتی



هزینه های مالی

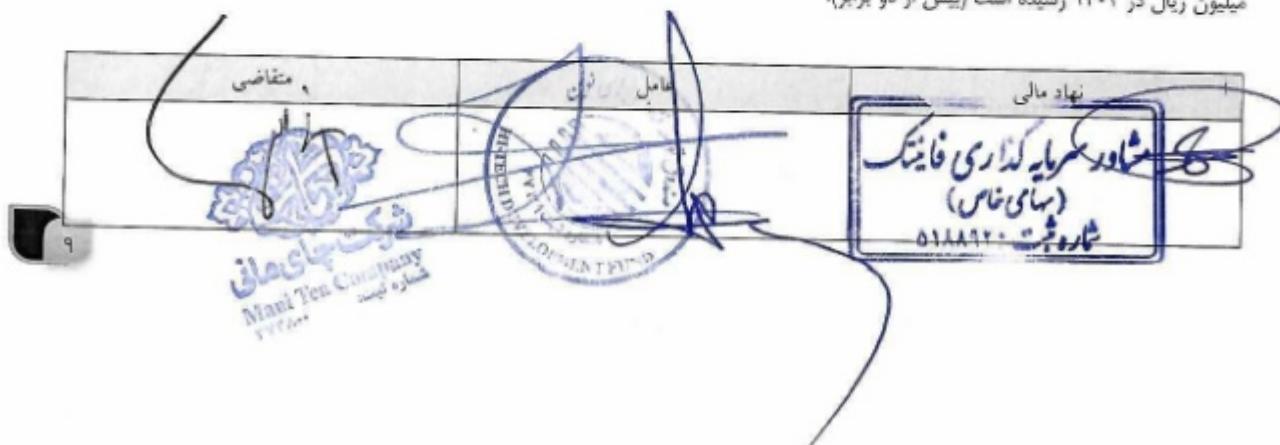


مقایسه سود های شرکت



۲-۲-۲- تحلیل مالی صورت سود و زیان

شرکت چای مانی طی سال های ۱۴۰۰ تا ۱۴۰۲ روند رشد درآمدی مطلوبی داشته است؛ درآمد عملیاتی از ۸۹۷,۲۴۰ میلیون ریال در سال ۱۴۰۰ به ۱,۶۳۴,۸۱۴ میلیون ریال در سال ۱۴۰۲ افزایش یافته است (رشد ۱۸۲٪). هم‌زمان، پهای تمام شده درآمد عملیاتی با سرعت کمتری رشد کرده و به ۳۹۱,۴۳۱ میلیون ریال در ۱۴۰۲ رسیده است. نتیجه این تغییرات، جهش در سود ناخالص بوده که از ۱۵۶,۹۳۵ میلیون ریال در ۱۴۰۰ به ۷۴,۳-۵ میلیون ریال در ۱۴۰۲ رسیده است (بیش از دو برابر).





با این حال، هزینه‌های فروش، اداری و عمومی رشد بسیار بالایی داشته و از ۷۲,۴۵۴ میلیون ریال در سال ۱۴۰۰ به ۲۳۴,۶۱۵ میلیون ریال در سال ۱۴۰۲ رسیده است (بیش از ۳ برابر). این موضوع بخشی از سود عملیاتی را تحت فشار قرار داده است. در نهایت، سود خالص از ۷,۴۲۱ میلیون ریال در سال ۱۴۰۰ به ۲۱,۴۸۲ میلیون ریال در سال ۱۴۰۲ افزایش یافته است. گرچه این رشد (ازدیک به سه برابر) مثبت ارزیابی می‌شود، اما تسبیت سود خالص به فروش (بازده فروش) همچنان در سطح بسیار پایین (حدود ۱%) یافی مانده است که نشان از حاشیه سود محدود در صنعت و فشار هزینه‌های مالی دارد.

۲-۳-تراظ کل آزمایشی مالی سال ۱۴۰۳ شرکت

بروز مالیاتی: ماده ۷

اول دوره مالیه اقتصادی

تاریخ سند: از "۰۱/۰۱/۱۴۰۳" تا "۳۱/۱۲/۱۴۰۳"

بررسی از روش "آزمایش مالی" حسابات کلی

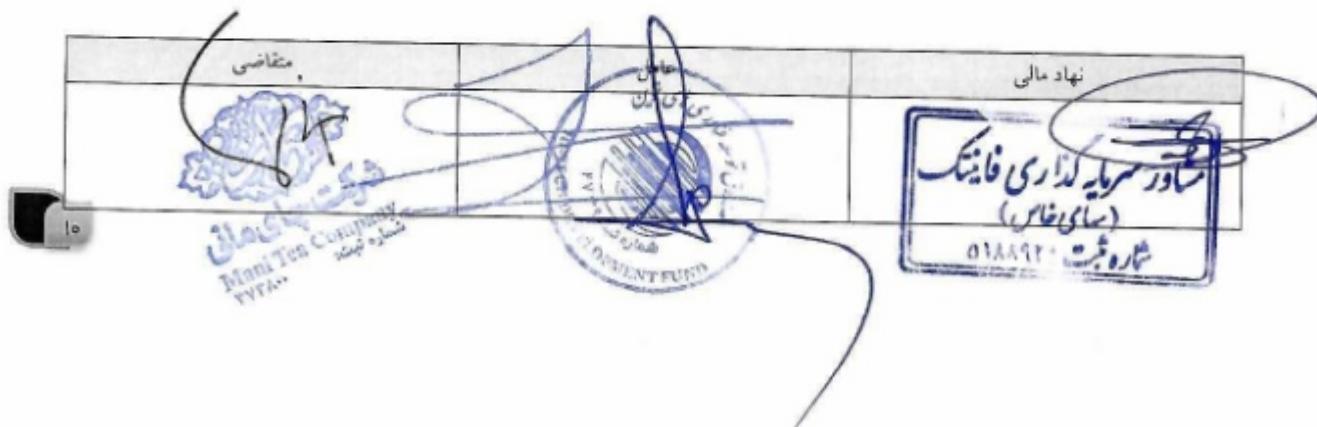
ردیف	عنوان حسابات	نام حسابات	نام حسابات	ردیف
۱	۲۵۳,۵۸۹,۰۵۳,۱۵۱	۱۴۸,۳۸۵,۶۷۷,۹۹۱	۱۴۸,۳۸۵,۶۷۷,۹۹۱	۱۰۰
۲	۴۵,۱۸۰,۸۴۷,۵۹۰	۴۶,۹۶۳,۶۸۷,۵۰۲	۴۶,۹۶۳,۶۸۷,۵۰۲	۱۰۱
۳	۴,۳۷۰,۲۹۶,۸۸۰	۶۶۵,۷۸۷,۱۶۷	۶۶۵,۷۸۷,۱۶۷	۱۰۲
۴	۶,۷۲۹,۱۸۸,۰۰۶	۱۰,۳۹۸,۰۲۴,۵۳۹	۱۰,۳۹۸,۰۲۴,۵۳۹	۱۰۳
۵	۲۵,۹۵۱,۶۸۳,۸۱۳	۲۵,۹۵۱,۶۸۳,۸۱۳	۲۵,۹۵۱,۶۸۳,۸۱۳	۱۰۴
۶	۱,۱۲۰,۵۳۱,۲۴۰,۲۹۸	۵۴۶,۰۲۵,۳۴۵,۵۰۱	۵۴۶,۰۲۵,۳۴۵,۵۰۱	۱۰۵
۷	۱۱۱,۲۶۵,۹۱۳,۷۱۷	۱۰۴,۴۴۷,۳۴۶,۱۹۸	۱۰۴,۴۴۷,۳۴۶,۱۹۸	۱۰۶
۸	۴,۳۵۷,۳۰۸,۳۶۶	۳,۴۸۲,۷۸۵,۹۶۶	۳,۴۸۲,۷۸۵,۹۶۶	۱۰۷
۹	۳۵,۲۷۹,۴۹۷,۸۳۰	۲۸,۰۴۲,۰۸۹,۴۴۶	۲۸,۰۴۲,۰۸۹,۴۴۶	۱۰۸
۱۰	۱۴,۱۴۵,۵۳۰,۱۶۷	۵,۹۰۲,۹۶۳,۲۲۹	۵,۹۰۲,۹۶۳,۲۲۹	۱۰۹
۱۱	۱۸۵,۰۴۵,۴۹۷,۱۱۳	۷۶,۵۴۶,۵۶۰,۰۹۱	۷۶,۵۴۶,۵۶۰,۰۹۱	۱۱۰
۱۲	۱,۲۹۷,۱۹۴,۱۵۶	۶۴۴,۷۸۰,۰۰۰	۶۴۴,۷۸۰,۰۰۰	۱۱۱
۱۳	۵۴۸,۷۹۲,۲۲۰,۰۰۱	۴۴۶,۴۱۱,۸۸۵,۵۹۹	۴۴۶,۴۱۱,۸۸۵,۵۹۹	۱۱۲
۱۴	۱۵۰,۱۷۸,۵۳۱,۵۰۳	۲۳۷,۵۷۵,۷۸۷,۰۶۱	۲۳۷,۵۷۵,۷۸۷,۰۶۱	۱۱۳
۱۵	۱,۱۲۵,۰۹۴,۲۱۲	۵۵۸,۱۹۲,۶۰۷	۵۵۸,۱۹۲,۶۰۷	۱۱۴
۱۶	۷۹۹,۲۹۴,۲۹۶,۳۰۲	۱۶۱,۳۵۴,۲۵۱,۶۳۸	۱۶۱,۳۵۴,۲۵۱,۶۳۸	۱۱۵
۱۷	۲۵,۹۶۸,۶۶۸,۳۵۱	۷,۳۶۳,۸۸۱,۱۵۶	۷,۳۶۳,۸۸۱,۱۵۶	۱۱۶
۱۸	۴۰,۰۶۶,۲۲۱,۵۵۶	۱,۸۱۶,۲۷۸,۰۰۷	۱,۸۱۶,۲۷۸,۰۰۷	۱۱۷
۱۹	۲۷۲,۹۶۳,۴۱۴,۴۰۲	۷۲,۲۲۸,۲۹۲,۰۹۱	۷۲,۲۲۸,۲۹۲,۰۹۱	۱۱۸
۲۰	۱,۷۹۰,۳۰۱,۱۲۹,۵۰۸	۱,۰۰۸,۶۹۳,۱۵۰,۹۶۷	۱,۰۰۸,۶۹۳,۱۵۰,۹۶۷	۱۱۹
۲۱		۱,۱۹۹,۹۶۷,۸۷۹,۵۰۷	۱,۱۹۹,۹۶۷,۸۷۹,۵۰۷	
۲۲		۱,۱۷۵,۰۴۴,۱۰۶,۳۳۱	۱,۱۷۵,۰۴۴,۱۰۶,۳۳۱	
۲۳		۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	



شرکت چای مانی

Mani Tea Company

TVA





[40]						
ردیف	نمایه حساب کلی	نمایه حساب ایجاد	نمایه حساب ایجاد	نمایه حساب ایجاد	نمایه حساب ایجاد	نمایه حساب ایجاد
1,790,301,129,508	1,808,691,180,987	1,189,907,879,987	1,175,644,166,331	نعل از مدتی قبل		
1,932,572,217,615		1,912,572,217,615		اروس	603	21
	121,736,416,216		121,736,416,216	برگشت از دروس و تدریس	603	21
57,981,060		57,981,060		تراندفا	590	22
129,453,058,207		129,453,058,207	غیره هاک از ری و مشتملان افراده هاک		700	23
229,833,912,967		229,833,912,967	غیره هاک تراویه ایوان		701	24
411,154,894,622		411,154,894,622	غیره هاک بوزرا و اروس		702	25
257,094,543,998		257,094,543,998	غیره هاک مالی		703	26
1,742,765,401,185		1,742,765,401,185	نهایی نام منتهی کالاک اروس رفته		801	27
182,044,538,043,8		180,850,427,525,3	حسابهای اسطوان		900	28
182,044,538,043,8	180,850,427,525,3		افز. حسابهای اسطوان		901	29
	1		حسابهای پولند		902	30
186,747,469,372,0	186,747,469,372,0	184,952,965,601,6	184,919,709,778,8	جمع		



۱۴۰ ماهه اول سال ۱۴

and the author's name.

卷之三

$\text{Lip}(\phi) = \text{Lip}(f)$ and $\text{Lip}(g)$

"*Wahine Atua - Māori Name*" - 6 July 2000

REFERENCES

2006/07/11 17:34:01

REFERENCES

الإجمالي الكلي: ملخص تفاصيل المدفوعات						
البيانات المالية	مقدار مدفوعات	مقدار مدفوعات متأخر	مقدار مدفوعات	مقدار مدفوعات إلكترونية	مقدار مدفوعات إلكترونية	مقدار مدفوعات إلكترونية
307,812,619,520	3,312,468,600,450	3,719,882,224,970				
432,754,160,300	1,926,311,970,240	2,349,026,141,800				
5,346,319,815	56,805,440,323	62,295,369,730				
220,541,261,900	341,033,578,900	563,578,840,800				
32,237,200,813	7,000,000,000	31,737,200,813				
462,701,008,442	79,166,899,571	1,055,867,909,013				
389,059,605,650	775,824,076,242	1,161,480,504,840				
18,496,782,050	18,024,724,359	30,572,504,400				
21,806,702,850	69,881,538,651	82,668,229,500				
11,868,819,197	6,000,004,810	18,517,763,407				
585,578,497,123	37,161,079,316	222,913,576,249				
1,297,164,238	1,000,194,046	3,487,306,192				
4,766,690,037,100	1,725,923,148,123	1,294,213,506,853				
89,723,421,850	3,116,746,046,330	210,010,864,982				
75,360,174,440	490,400,007,612	944,620,894,150				
2	42,187,110,413	42,197,314,413				
1,032,839,279,820	4,041,004,076,157	608,944,700,432				
20,463,729,323	26,968,648,350	548,939,040				
58,637,129,930	39,837,329,710					
222,983,414,802	222,983,414,802					
1,953,121,558,444	1,953,121,558,444	12,270,388,709,76	12,270,388,709,76			
				غير مكتوب		



مکانیکی
لارڈ چنائی
Ladda Chai

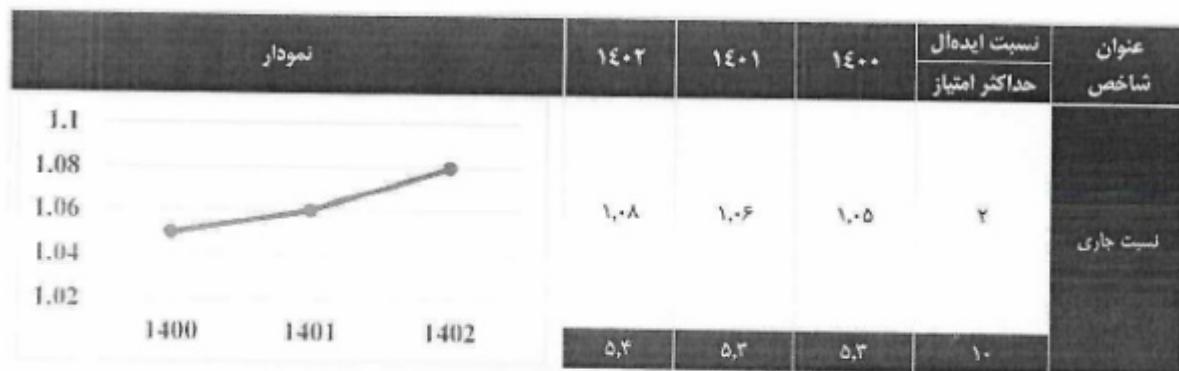


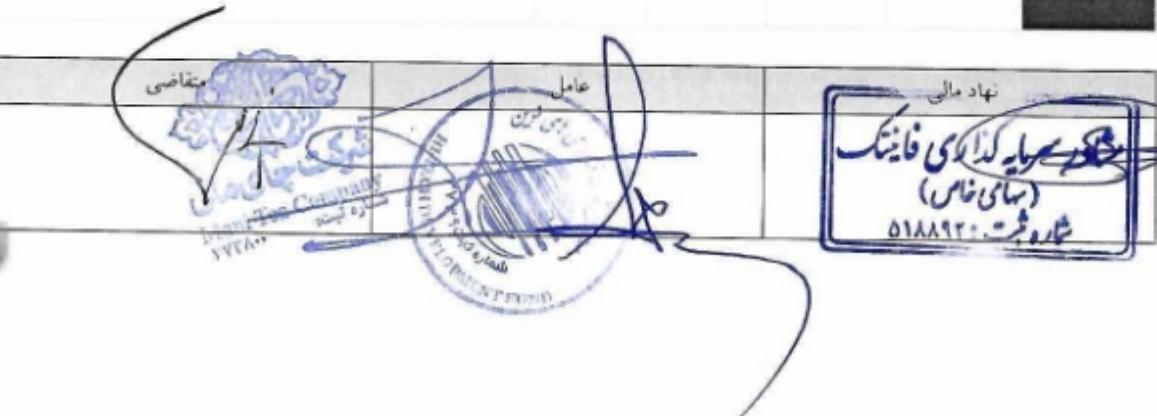
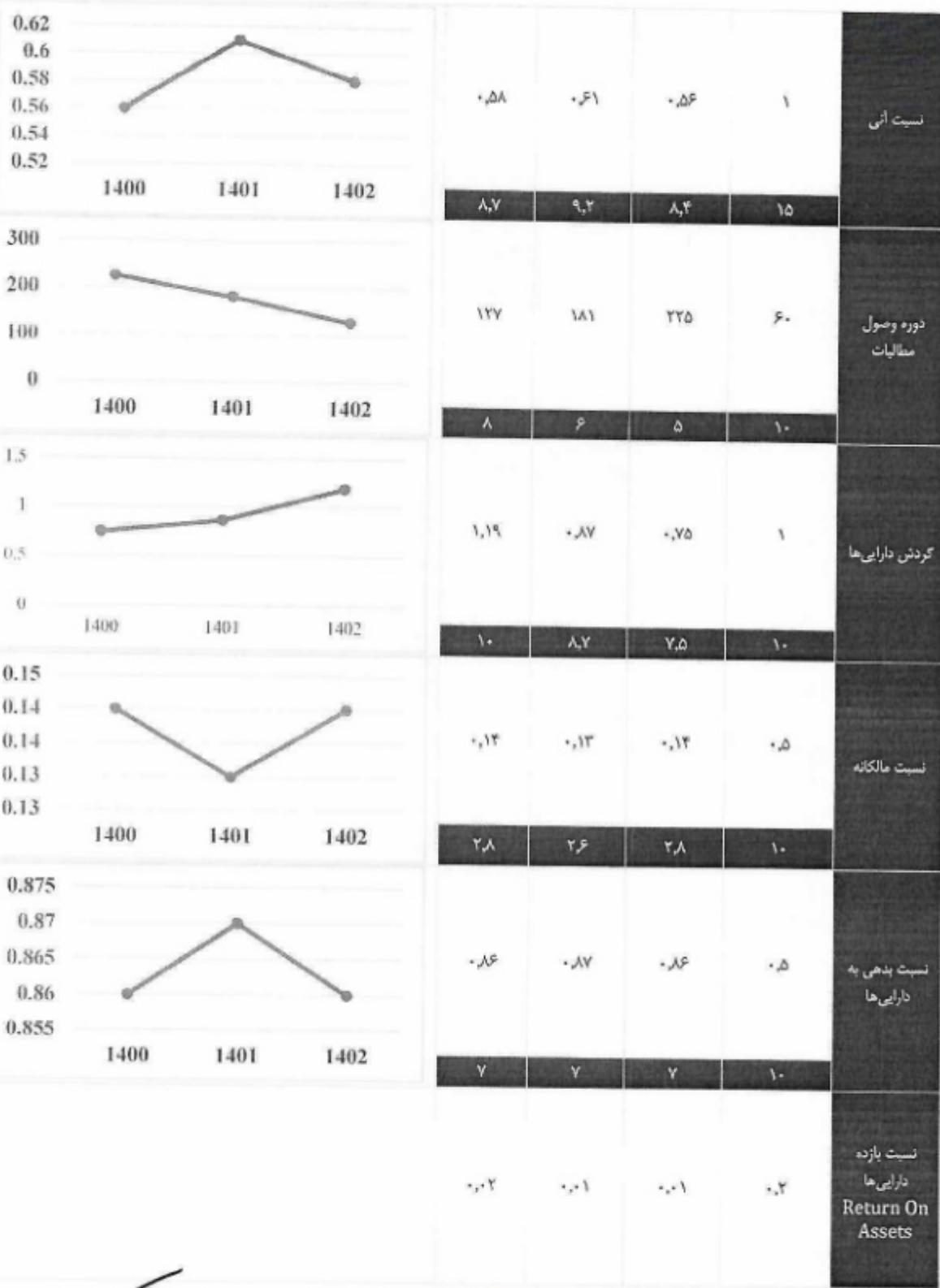
نوع گزارش: "نهاز سودمند"
نوع حساب: "حسابهای دارای عادله"
نوع محاسبه: "با اگرین"
تاریخ سعد: آن "1404/01/01" تا "1404/06/31"
نرخ: گزارش: "سودمند" سودار: "سودار ۵٪"

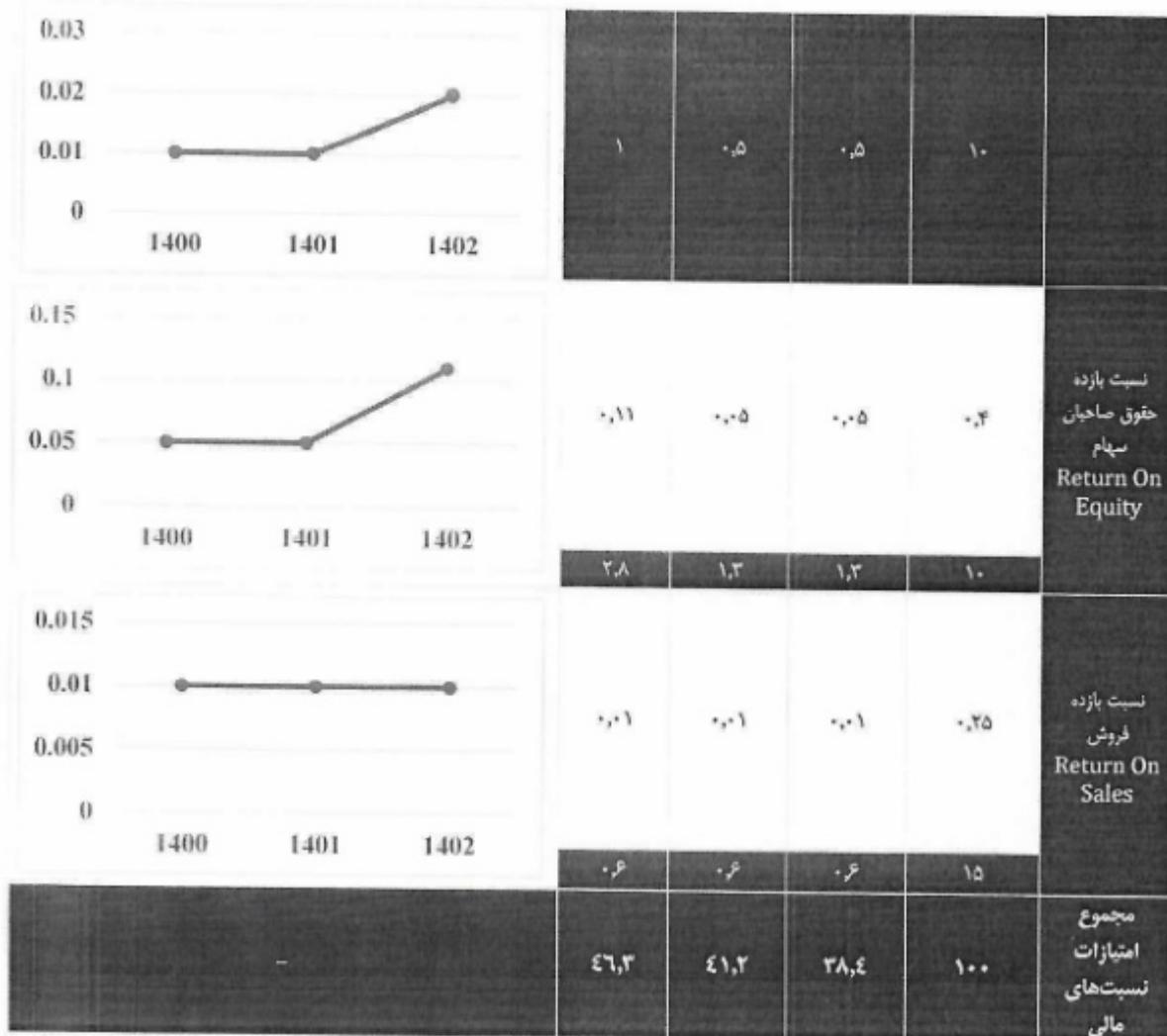
ردیف	نامهای حسابات	نامهای حسابات	نامهای حسابات				
1	1,953,171,558,444	1,966,043,753,284	12,076,988,709,76	32,109,760,904,60	نیاز از محدوده قدر	نیاز از محدوده قدر	نیاز از محدوده قدر
2	951,395,331,070		951,395,331,070				600
3		25,981,123,523			برگزیده از فروض و مقدار		601
4	473,267	473,267			برآورد		690
5	17,873,701,000		17,873,701,000		هربره های اداری و استثنایی (هربره های)		700
6	29,622,172,152		29,622,172,152		هربره های اداری (نیاز)		701
7	49,696,265,953	49,578,979,241	90,275,245,194		هربره های دوری و فروخت		702
8	12,648,002,601		12,648,002,601		هربره های مالی		703
9	782,702,264,207	642,633,722	783,344,897,929		نیاز، نیاز سودمند ۱۷٪، فروخت		801
10	249,745,645,579,8	1,108,919,088,000	250,934,564,467,8		حسابهای اینستیتو		900
11	249,745,645,579,8	250,858,564,667,8	1,110,919,088,000		نیاز، حسابهای اینستیتو		901
12		10,451,252,794	10,451,252,794		حسابهای موقت		902
13	252,650,212,522,6	252,650,212,522,6	205,125,941,115,7	205,125,941,115,7			
					800		



۴-۴-پرسنی نسبت‌های مالی



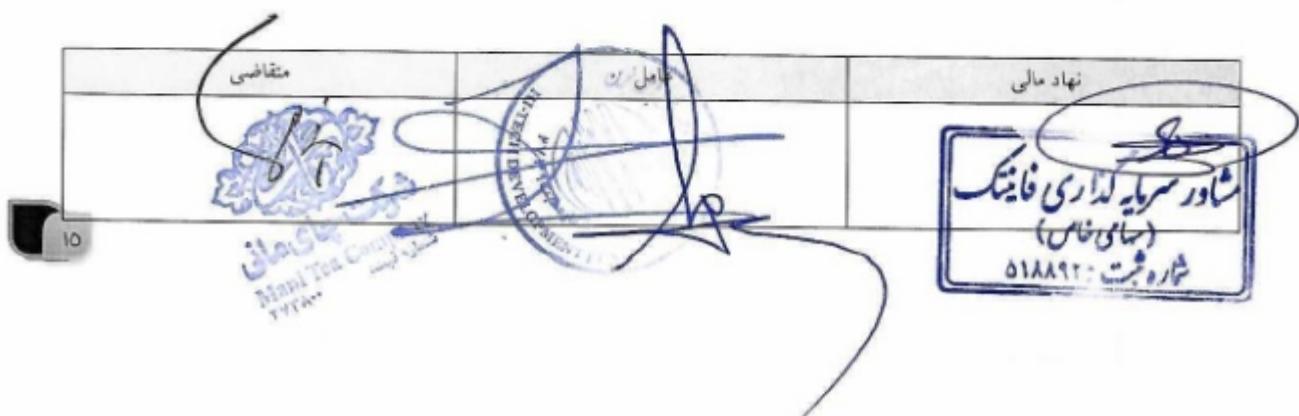




۱-۴-۱- تحلیل نسبت‌های مالی
بر اساس نسبت‌های مالی، وضعیت نقدینگی شرکت متوسط است. نسبت جاری در سال ۱۴۰۲ حدود ۱,۰۸ و نسبت آنی ۰,۵۸ بوده که نشان می‌دهد شرکت در این‌جا تعهدات کوتاه‌مدت تا حدودی به موجودی کالا وابسته است. دوره وصول مطالبات از ۲۲۵ روز در ۱۴۰۰ به ۱۲۷ روز در ۱۴۰۲ کاهش یافته که یک پهلوی چشمگیر در مدیریت مطالبات محاسبه می‌شود.

از منظر کارایی، گردش دارایی‌ها به ۱,۱۹ در ۱۴۰۲ رسیده و بیانگر پهلوی گردش دارایی شرکت در استفاده از دارایی‌ها برای ایجاد فروش است. در حوزه ساختار سرمایه، نسبت بدھی به دارایی‌ها همچنان بالا و در سطح عالی قرار دارد و نسبت مالکانه تنها ۰,۱۴ است؛ این وضعیت نشان‌دهنده وابستگی زیاد شرکت به منابع بدھی و ریسک مالی بالاست. از سوی دیگر، نسبت‌های سودآوری نظیر بازده دارایی‌ها (ROA) با رقم ۰,۰۲ و بازده حقوق صاحبان سهام (ROE) با رقم ۰,۱۱ هنوز یافین است، هرچند نسبت به سال‌های گذشته پهلوی داشته است.

۲-۶- امتیاز مالی





جهت تخصیص امتیاز مالی متقاضی بر اساس صورت‌های مالی حسابرسی شده سال‌های ۱۴۰۰، ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲، شاخص‌های مالی موردنظر در سه سال گذشته مطابق جدول فوق محاسبه و امتیاز نهایی متقاضی بر اساس وزن‌های تعیین شده به ازای هر سال مطابق جدول ذیل محاسبه گردید.

سال	۱۴۰۲	۱۴۰۱	۱۴۰۰
مجموع امتیاز مالی	۴۶,۳	۴۱,۲	۳۸,۴
ضریب وزنی	۷۰%	۲۰%	۱۰%
امتیاز وزنی	۳,۲۴	۰,۸۲	۰,۳۸
مجموع امتیاز وزنی	۴,۶۴		

۷-۲- تحلیل مالی

بهطور کلی، عملکرد مالی شرکت چای مانی در سه سال اخیر روند رو به رشدی در بخش فروش و سودآوری نشان می‌دهد. افزایش درآمد عملیاتی همراه با کنترل نسبی بهای تمام شده، موجب رشد سود تاخالص شده است؛ هرچند افزایش هزینه‌های اداری و مالی همچنان مانع از دستیابی به حاشیه سود مطلوب شده است. ساختار سرمایه شرکت به شدت متکی بر بدھی است و تسبیت‌های مالکانه پایین، ریسک مالی شرکت را بالا برده است. در عین حال، بهبود دوره وصول مطالبات و رشد سود تقویت توان مالی و افزایش استقلال عملیاتی شرکت محاسبه می‌شود. در مجموع، شرکت تیاز متد تقویت سرمایه در گردش، بهبود ساختار سرمایه از طریق افزایش سرمایه یا کاهش بدھی‌ها، و کنترل بهتر هزینه‌های عملیاتی است تا بتواند از رشد فروش به سودآوری پایدار برسد. سرمایه‌گذاران و بانک‌ها باید در کنار فرصت‌های رشد فروش، به ریسک بالای بدھی و حاشیه سود محدود نیز توجه کنند.

فصل ۳ - اعتبارسنجی بانکی

۳-۱- رتبه اعتباری شرکت و اعضا هیئت مدیره

جدول ذیل طبق استعلام اعتباری انجام شده توسط سامانه اعتبارسنجی بانک صادرات در تاریخ ۱۴۰۰/۰۴/۱۳ تدوین گردیده است: (مبالغ به میلیون ریال)

نام مشتری	چک برگشته	مجموع وام‌های فعال	مادن بدھی وام‌های فعال	مجموع معوقات بانکی	مجموع ضمانت‌نامه‌های فعال	توضیحات
شرکت تولیدی بازرگانی چای مانی	-	۸۸۸,۴۴۲	۸۸۷,۵۵۸	-	۳۷۷,۴۱۲	شخص حقوقی در لیست سیاه بانک‌ها و مؤسسات مالی قرار ندارد
مبتدا میعنی	-	۴,۸۵۷	۳,۱۹۱	-	-	شخص حقیقی در لیست سیاه بانک‌ها و مؤسسات مالی قرار ندارد
مانی میعنی	-	-	-	-	-	-
منیزه محیی	-	-	-	-	-	-

نهاد مالی	مل	متقدھی
شاور سرمایه‌داری فایننش (سماق خاص) شماره ثبت: ۵۱۸۸۹۲	۱۰۰% ۱۰۰%	۱۰۰% ۱۰۰%

Marzi Tea Company
شماره ثبت:
۷۷۱۰۰۰



شرکت تولیدی بازرگانی چای مانی دارای ۱۵ فقره تسهیلات به مانده مبلغ ۸۸۷,۵۵۸ میلیون ریال است. این شرکت همچنین ۱۰ فقره خمامت نامه به مانده در تعهد ۳۷۷,۴۱۲ میلیون ریال نیز است. همچنین شرکت ۹ فقره خرد دین به مانده مبلغ ۳۰۱,۷۷۲ میلیون ریال را نیز دارد. لازم به ذکر است شرکت ۲ فقره اعتبار استنادی به مانده تعهد ۳۳۶,۰۵ میلیون ریال را دارد.

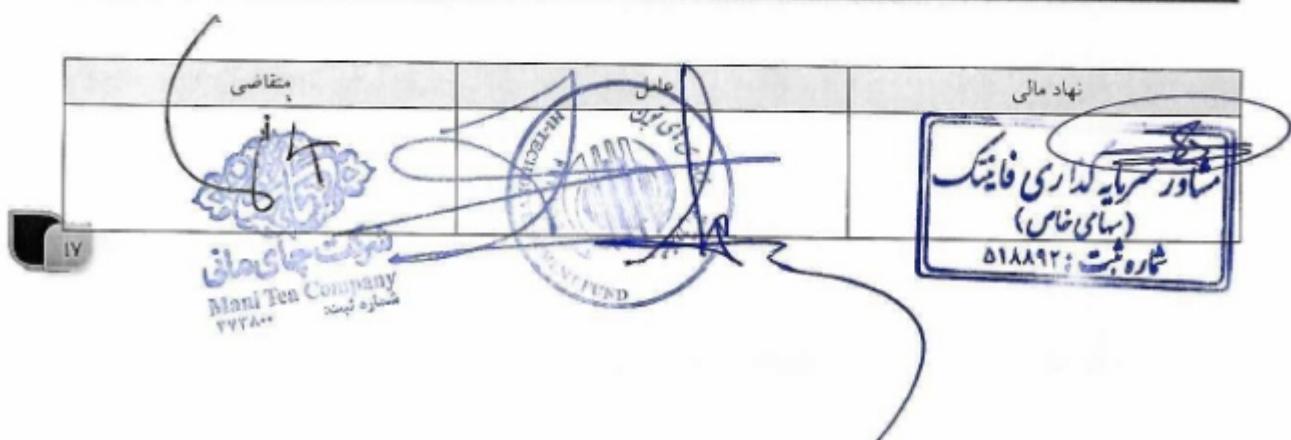
۲-۳-امتیاز اعتباری

با استفاده از استعلام سامانه بانک مرکزی هر یک از اعضای هیئت مدیره و شرکت (هر یک به تهابی) که در جدول فوق آمده است و بر اساس امتیاز هر رتبه که در ذیلا آمده است، برای هر مشخص یک امتیاز تخصیص داده می شود:

کمتر	C	C ⁺	B	B ⁺	A ⁻	A	A ⁺	رتبه
-	۲	۳	۵	۶	۸	۹	۱۰	امتیاز

لازم به ذکر است در صورت عدم وجود سایقه در سامانه مذکور امتیاز ۵ تعلق می‌گیرد. پس از تخصیص امتیاز برای اعضا و شرکت امتیاز کلی بر اساس مقدار تعیین شده محاسبه گردید.

ردیف	شرح	امتیاز	ضریب وزنی	امتیاز و وزنی
۱	امتیاز شرکت	۸,۰۰	۰,۵۰	۴,۰۰
۲	میانگین امتیاز اعضای هیئت مدیره دارای حق امضاء	۵,۵۰	۰,۳۰	۱,۶۵
۳	میانگین امتیاز سایر اعضای هیئت مدیره	۵,۰۰	۰,۲۰	۱,۰۰
مجموع				۱۸,۵۰
۶,۱۵				





فصل ٤ - معرفی محصول / خدمت موضوع تأمین مالی

٤-١-مقدمة

چای یکی از پرمصرف‌ترین نوشیدنی‌های جهان است و ایران نیز به عنوان یکی از کشورهای اصلی مصرف‌کننده، سهم قابل توجهی در این بازار دارد. با وجود ظرفیت‌های تولید داخلی، همچنان تقاضای بالایی برای چای وارداتی ممتاز به دلیل کیفیت، طعم و تنوع وجود دارد. پرند «تشریفات» شرکت مانی با تکیه بر تجربه چندین ساله در واردات و پسته‌بندی چای ممتاز، توانسته جایگاه ویژه‌ای در بین مصرف‌کنندگان داخلی و مشتریان صادراتی بدست آورد. واردات چای ممتاز هندی در بسته‌های فلزی و پاکتی ۴۵۰ گرمی، بخشی از استراتژی شرکت برای پاسخگویی به بازار مصرف و ارتقای سهم پرند در باختصار، بی‌موم بازار است.

اهمیت این طرح در تأمین سرمایه در گردد، به توانایی شرکت در پوشش نیازهای نقدینگی سریع برای خرید محموله‌های وارداتی بازمی‌گردد. از آنجا که واردات چای ممتاز نیازمند پرداخت نقدی به تأمین کنندگان خارجی و نیز سرمایه‌گذاری در بسته‌بندی و توزیع است، دسترسی به منابع مالی مطمئن اهمیت دوچندان دارد. اجرای این طرح علاوه بر پاسخگویی به تقاضای روبرو شد بازار داخلی، فرصت‌های صادراتی جدیدی را برای برنده «شریفات» فراهم خواهد ساخت.

٤-٢- معرفی محصول

محصول موردنظر، چای ممتاز هندی است که در بسته‌بندی‌های فلزی و پاکتی ۴۵۰ گرمی با یوند «تشریفات» عرضه می‌شود. این نوع چای به دلیل کیفیت بالای برگ‌های چای، عطر و طعم غنی و شهرت جهانی چای هندوستان، مورد استقبال مصرف کنندگان ایرانی قرار دارد. بسته‌بندی فلزی این محصول علاوه بر حفاظت از کیفیت، به افزایش ماندگاری و جلوگیری از نفوذ رطوبت و بوهای خارجی کمک می‌کند. پاکت‌های ویژه نیز برای بازار مصروف، زعفرانه طراحی شده‌اند و طبق متبوع، از مشتریان را بیوشش می‌دهند.

به عنوان یک منبع درآمدی مطمئن برای شرکت عمل کند.

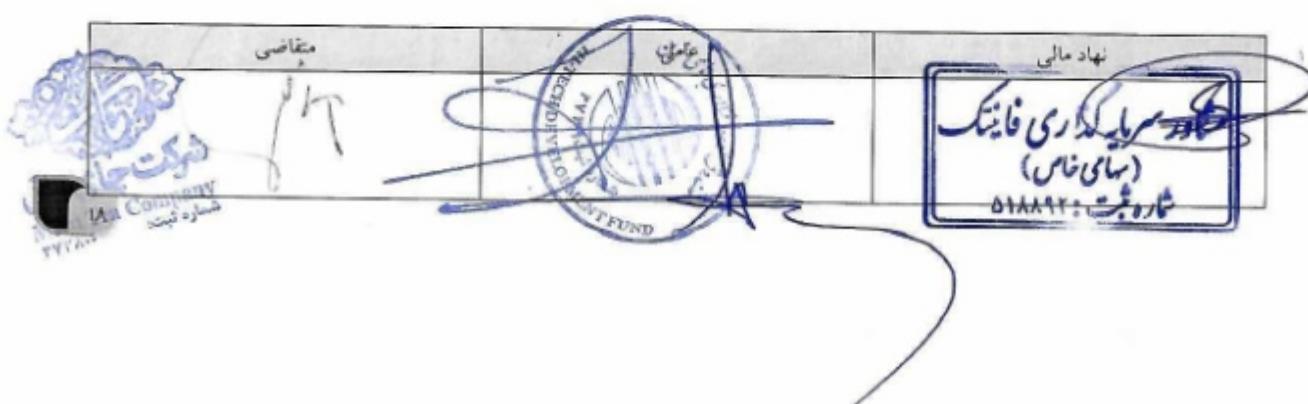
٤-٣- نحوه عملکرد

فرایند این پروژه شامل خرید نقدی چای ممتاز از تولیدکنندگان معتبر هندی، حمل و نقل بین المللی، ترمیخس گمرکی، بسته‌بندی در قالب‌های فلزی و پاکی ۴۵۰ گرمی و سپس توزیع در شبکه فروش داخلی و خارجی است. تأمین سرمایه در گردش در این چرخه نقشی حیاتی دارد زیرا تأخیر در پرداخت یا تأمین منابع مالی می‌تواند موجب از دست رفتن فرصت‌های خرید و افزایش قیمت تمام شده شود.

پس از بسته‌بندی، محصول از طریق کانال‌های توزیع متنوع شامل فروشگاه‌های زنجیره‌ای، نمایندگی‌های پخش و فروش آنلاین به بازار عرضه می‌شود. شرکت مانی با پیره‌گیری از زیرساخت‌های موجود در بازاریابی و شبکه توزیع خود، اطمینان می‌دهد که محصول به سرعت و با کیفیت مطلوب

$\mathbf{I} \in \mathcal{E}_1 \cup \mathcal{E}_2$

چای ممتاز هندی پرند «تشریفات» دارای ویژگی‌های متمایزی است که آن را در بازار ایران و منطقه بر جسته‌سازد. مهم‌ترین ویژگی این محصول کیفیت بالا، رنگ قهوه‌ای، است که از بین مزای هندوستان بدلشید. این چای، از نظر عطر و نگ کمک‌ده، با سلیقه مصرف‌کنندگان



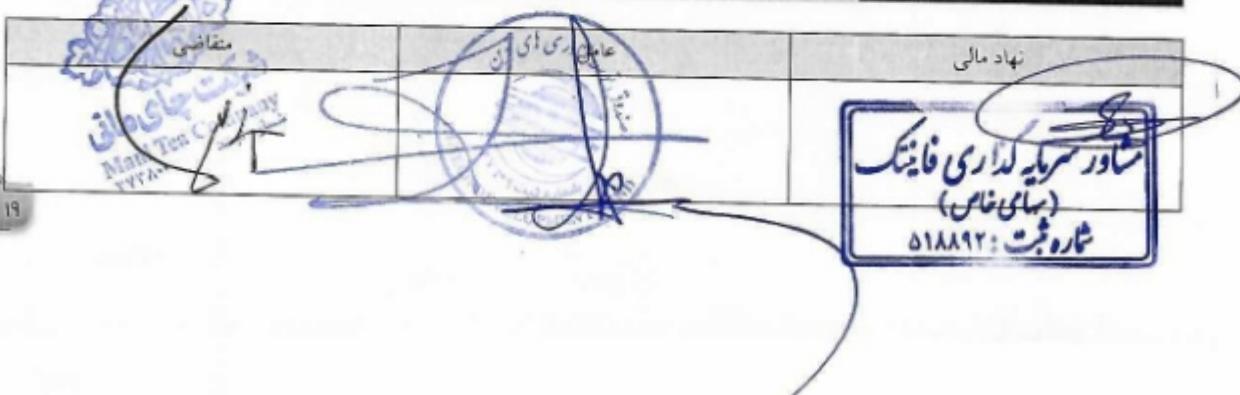


ایرانی هم خوانی کامل دارد و به عنوان یکی از چای های ممتاز شناخته می شود. بسته بندی فلزی و پاکتی نیز به گونه ای طراحی شده که علاوه بر زیبایی ظاهری، امکان نگهداری طولانی مدت محصول را فراهم می کند.

ویژگی دیگر این محصول، برنده سازی و جایگاه ممتاز آن در ذهن مشتریان است. برنده «شریفات» به عنوان یکی از برندهای برمیوم شرکت مانی شناخته می شود که با تمرکز بر کیفیت و ظاهر متمایز، در بخش خاصی از بازار هدف قعالیت می کند. این جایگاه موجب شده که محصول بتواند با قیمت بالاتر عرضه شود و در عین حال وفاداری مشتریان را حفظ نماید. ترکیب کیفیت عالی، بسته بندی شکیل و برنده معترض، محصول را به گزینه ای حatab برای سرمایه گذاری و توسعه بازار تبدیل کرده است.

٤-٥- طرح موضوع تأمین مالی

عنوان پروژه	تامین سرمایه در گردش بسته بندی و عرضه چای ممتاز هندی
حوزه پروژه	صنایع غذایی
کارگردانی و عملکرد محصول	چای هندی ممتاز به دلیل شرایط ویژه اقلیمی مزارع هند، از عطر و طعم خنی و گیفت بالایی برخوردار است و به عنوان یکی از پرطرفدارترین انواع چای در بازار جهانی شناخته می‌شود. کارکرد اصلی این محصول در بازار ایران، پاسخگویی به تقاضای مصرف کنندگان برای چای پررنگ و خوش عطر است که در فرهنگ مصرف روزانه جایگاه ویژه‌ای دارد. از نظر عملکرد، واردات این چای و عرضه آن در مستعدی‌های استاندارد و جذاب (ماقنه قوطی فلزی و پاکتی) علاوه بر ارتقای ارزش برند، به شرکت امکان می‌دهد سهم خود را در بخش پرمیوم بازار تثبیت کرده و مزیت رقابتی در برایر سایر برندها ایجاد نماید.
KPI های پیشبرد طرح	فروش ۲۲۰,۰۰۰ کیلو گرم چای هندی
وضعیت کنونی پروژه	در حال فروش محصول
دستاوردهای این پروژه	اجرای این پروژه منجر به تامین پایدار چای ممتاز هندی و عرضه آن در بسته‌بندی‌های پرمیوم تحت برنده «تشریفات» خواهد شد که دستاورده آن افزایش سهم بازار و تقویت جایگاه برند در بخش محصولات لوکس است. این اقدام علاوه بر ایجاد جریان نقدی مثبت و سودآوری برای شرکت، امکان توسعه صادرات به بازارهای منطقه‌ای و چذب مشتریان جدید را فراهم کرده و در نهایت به ارتقای اختصار و مزیت وقاری شرکت چای صانی در صنعت چای کشور منجر می‌شود.
برآورد مبلغ و زمان پروژه	زمان اجرا پروژه (ماه): ۱۲ مبلغ اجرا پروژه (میلیون ریال): ۲۵۰,۰۰۰
ایا محصول فوق فروشی داشته است؟ (حجم فروش)	حجم فروش: حجم فروش: <input checked="" type="checkbox"/> بله <input type="checkbox"/> خیر
محجوزهای مردمیاز جهت اجرای پروژه	<input checked="" type="checkbox"/> پروانه کسب <input type="checkbox"/> مجوز تأسیس <input checked="" type="checkbox"/> پروانه تولید و بهره‌برداری <input checked="" type="checkbox"/> مجوز وزارت بهداشت <input type="checkbox"/> مجوز محیط‌زیست <input checked="" type="checkbox"/> مجوز نیروی انتظامی <input type="checkbox"/> اخذ رتبه از رگان یا سازمان خاص <input type="checkbox"/> ثبت بنت <input checked="" type="checkbox"/> گواهی استاندارد <input type="checkbox"/> گواهی ناتونی‌مقابل سایر.....
نیازمندی‌های طرح	<input type="checkbox"/> مواد اولیه خاص <input checked="" type="checkbox"/> تأییدیه خاص <input type="checkbox"/> تجهیزات خاص <input checked="" type="checkbox"/> توسعه بازار و فروش
بازار هدف نهایی پروژه (وضعیت نیاز بازار به محصول)	مصرف کنندگانی که به دنبال چای با کیفیت بالا، طعمی اصیل و سنتی‌تری شیک و ماندگار می‌باشند: این گروه شامل خانوارهای متوجه جامعه، ادارات، هتل‌ها، رستوران‌ها و همچنین افرادی است که برای پذیرایی در مراسم رسمی و مهمانی‌ها به چای ممتاز تیاز دارند. نیاز بازار به این محصول به دلیل افزایش گاهی مصرف کنندگان نسبت به کیفیت و اصل بودن چای، همراه با تعامل به خوبی بسته‌بندی‌هایی که تازگی و عطر چای را حفظ کند، رو به رشد است. همچنین، با توجه به رقبات بالایی بازار چای و استقبال از برندهای معترض، محصول تشریفات با بسته‌بندی فلزی و پاکتی به عنوان گزینه‌ای مطمئن و لوکس، توانسته جایگاه ویژه‌ای در بازار کسب کند و پاسخگوی نیاز مشتریان حساس به کیفیت و ظاهر محصول باشد.





نادرد

بله خیر

محدودیتهای اجرای طرح

أی رقیبی پرای پروژه فوق موجود

هست؟ (توضیح)

۴-۷- زمان‌بندی اجرای طرح

زمان (ماه)	مراحل اجرایی طرح	ردیف
۱۲ ۱۱ ۱۰ ۹ ۸ ۷ ۶ ۵ ۴ ۳ ۲ ۱	خرید مواد اولیه	۱
	نصب و راه اندازی	۲
	بازاریابی و فروش	۳

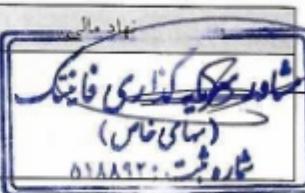


المناسبي
العاماني
Alani Tea Company

عمل

جهانی

REPRESENTATIVE



شاهر سکھییخیه فایندر

(سماں خاص)

شماره ثبت: ۰۱۸۸۹۲۰

نام مالک

1





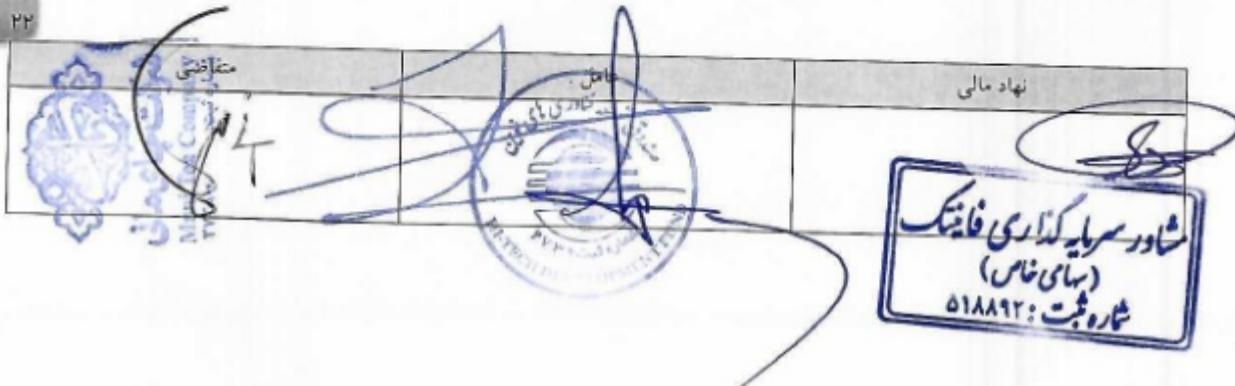
۶- وصول مطالبات

دوره وصول سود پیش‌بینی شده (میلیون ریال)												
ماه	اول	دوم	سوم	چهارم	پنجم	ششم	هفتم	هشتم	نهم	دهم	یازدهم	دوازدهم
۲۶,۸۷۵	-	-	۲۶,۸۷۵	-	-	۲۶,۸۷۵	-	-	۲۶,۸۷۵	-	-	۲۶,۸۷۵

۶-۳- خلاصه طرح موضوع تامین مالی

شرح	عنوان	مبلغ (میلیون ریال)
اطلاعات پیروزه	کل سرمایه مورد نیاز اولیه پیروزه	۳۷۲,۲۴۰
اطلاعات پیروزه	کل سود پیش‌بینی شده پیروزه	۱۶۱,۰۴۰
سهام الشرکه از هزینه	سهم سرمایه گذار از سرمایه اولیه	۲۵۰,۰۰۰
سهام الشرکه از هزینه	درصد سهم سرمایه گذار از سرمایه اولیه	%۶۷,۱۶
سهام الشرکه از سود	سهم شرکت از سرمایه اولیه	۱۲۲,۲۴۰
سهام الشرکه از سود	درصد سهم شرکت از سرمایه اولیه	%۳۲,۸۴
آورده سرمایه گذار در پیروزه	سهم سرمایه گذار از سود کل	۱۰۷,۵۰۰
آورده سرمایه گذار در پیروزه	درصد سهم سرمایه گذار از سود کل	%۶۶,۷۵
آورده سرمایه گذار در پیروزه	سهم شرکت از سود کل	۵۳,۰۴۰
آورده سرمایه گذار در پیروزه	درصد سهم شرکت از سود کل	%۳۳,۲۰
آورده سرمایه گذار در پیروزه	دوره پیروزه (ماه)	۱۲
	آورده نقدی	۲۵۰,۰۰۰

۲۲





فصل ۷ - نتیجه‌گیری و پیشنهادها

بازده ماهانه (درصد)	میزان سود (میلیون ریال)	سهم سرمایه‌گذار از سود (درصد)	اورده سرمایه‌گذار (میلیون ریال)
۳,۵۸	۱۰۷,۵۰۰	٪ ۴۳	۲۵۰,۰۰۰

۱-۷ - سابقه تامین مالی در سکوهای تامین مالی

سوابق تامین مالی شرکت از محل سکوهای تامین عالی جمعی به شرح زیر است:

ردیف	عنوان طرح	مبلغ (میلیون ریال)	سکوی تامین مالی	درصد سود	تاریخ خاتمه
۱	تامین سرمایه تر گردش جهت خرید مواد اولیه برای تولید چای	۱۵۰,۰۰۰	پولسار	٪ ۴۰	۱۳۰۳/۱۲/۲۱
مجموع					۱۵۰,۰۰۰

۲-۷ - تحلیل رسیک

ردیف	عنوان شاخص ارزیابی	امتیاز (بدون وزن)	ضریب وزنی	امتیاز در ارزیابی	درصد امتیاز در ارزیابی
۱	مالی	۴,۴۴	۶	۲۶۴	٪ ۲۷
۲	اعتباری سنجی بانک	۶۵	۴	۲۶۰	٪ ۲۷
مجموع امتیازات کسب شده					٪ ۵۳

رسیک‌های مرتبط با بازار

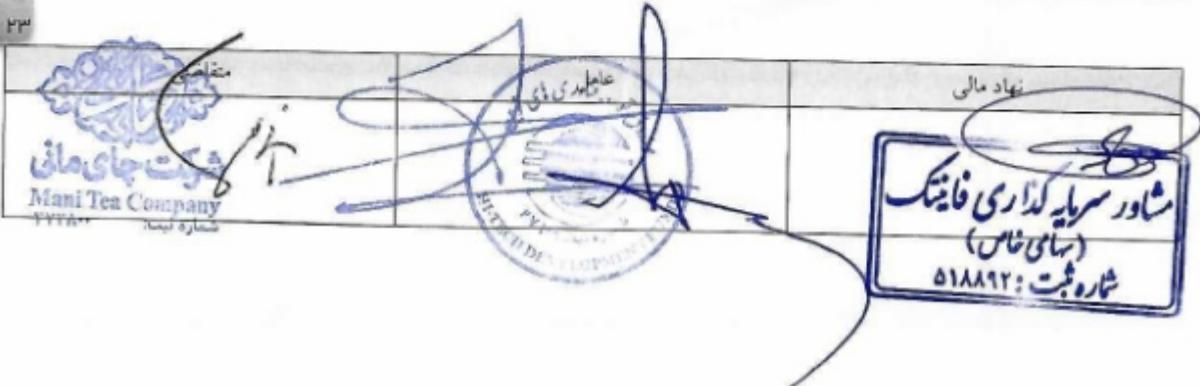
یکی از مهم‌ترین رسیک‌های بازار، توسولات تقاضای داخلی و خارجی برای چای وارداتی است. تغییرات در ذائقه مصرف‌گندگان، گرایش به چای‌های داخلی با دمنوش‌های گیاهی و حتی شرایط اقتصادی خانوارها می‌تواند بر میزان فروش تأثیر بگذارد. همچنین رقبای فشرده با برندهای داخلی و خارجی قعال در بازار ایران، فشار زیادی بر سهم بازار و قیمت‌گذاری محصول وارد می‌کند. از سوی دیگر، تغییرات قوانین تجاری و محدودیت‌های واردات کالاهای لوکس یا غیرضروری می‌تواند تهدیدی جدی برای تداوم عرضه این محصول باشد. اعمال تعرفه‌های گمرکی جدید، تغییر در سیاست‌های ارزی یا محدودیت‌های متعاقبی در تخصیص ارز وارداتی، هزینه تمام‌شده محصول را افزایش داده و حاشیه سود را کاهش می‌دهد.

رسیک‌های مرتبط با تولید

هرچند بخش عمده فرآیند تولید این محصول مربوط به مستهندی در داخل کشور است، اما وابستگی شدید به تامین مواد اولیه خارجی (چای هندی) یک رسیک اساسی محضوب می‌شود. هرگونه اختلال در زنجیره تأمین، مشکلات حمل و نقل بین المللی یا تغییر در روابط تجاری با هند می‌تواند روند تأمین را مختل کند. همچنین کیفیت محصول ورودی، به دلیل وابستگی به کشاورزان و تامین‌کنندگان خارجی، در عرض رسیک کاهش کیفیت یا تغییر استانداردها قرار دارد. در داخل کشور نیز رسیک‌های مربوط به ظرفیت تولید و بسته‌بندی وجود دارد. افزایش هزینه‌های انرژی، محدودیت در دسترسی به نیروی انسانی متخصص با فر سودگی تجهیزات بسته‌بندی می‌تواند بهره‌وری تولید را کاهش دهد. بنابراین، شرکت نیازمند برناهدهای جایگزین برای مدیریت تامین مواد اولیه و نو سازی خطوط بسته‌بندی است.

رسیک‌های مالی

یکی از رسیک‌های مهم مالی، سطح بالای بدھی‌های شرکت است که نسبت بدھی به دارایی‌ها در سال ۱۴۰۲ حدود ۸۶٪ گزارش شده است. این ساختار مالی شکننده، شرکت را در برای افزایش نرخ بهره یا محدودیت در دسترسی به منابع بانکی آسیب‌پذیر می‌سازد. همچنین هزینه‌های مالی بالا در سال‌های اخیر فشار



قابل توجهی بر سود خالص وارد کرده و حاشیه سود شرکت را محدود کرده است. رسیک دیگر مربوط به نو ساتات تخر ارز است. از آنجا که خرید چای ممتاز به صورت ارزی انجام می شود، افزایش نرخ ارز می تواند به طور مستقیم بهای تمام شده محصول را افزایش دهد. در صورت عدم امکان انتقال افزایش هزینه به قیمت فروش، سودآوری شرکت تحت تأثیر منفی قرار خواهد گرفت. بنابراین مدیریت رسیک ارزی و استفاده از ابزارهای پوشش رسیک در این زمینه ضروری است.

رسیک‌های مدیریتی

شرکت چای مانی به عنوان یک برنده خانوادگی، ساختار مدیریتی متمرکزی دارد که می تواند هم فرصت و هم تهدید محسوب شود. هرگونه اختلاف یا تغییر در تیم مدیریتی می تواند بر روند تصمیم‌گیری و اجرای پروژه‌ها انحراف باشد. از سوی دیگر، واپسگی تصمیم‌گیری‌ها به تعداد محدودی از مدیران کلیدی، رسیک چانشین‌پروری و استمرار مدیریتی را افزایش می‌دهد. همچنین جالش‌های مانند ضعف در سیستم‌های کنترل داخلی، بود سیستم‌های ERP یا محدودیت در تحلیل داده‌های بازار می‌توان تصمیم‌گیری استراتژیک را کاهش دهد. برای مقابله با این رسیک، شرکت نیازمند ارتقای زیرساخت‌های مدیریتی، شفاقتی مالی و پدره‌گیری از مشاوران حقوقی در حوزه‌های مالی و عملیاتی است.

جمع‌بندی و ارائه پیشنهاد

در مجموع، اگرچه طرح واردات و عرضه چای ممتاز هندی در بسته‌بندی تشریفات دارای بازار جذاب و سودآور است، اما رسیک‌هایی همچون نوسانات بازار، واپسگی به واردات، فشار بدھی و نرخ ارز می‌تواند بر توجه مدیریتی مالی ان تأثیر بگذارد. بررسی‌ها نشان می‌دهد که با مدیریت صحیح این رسیک‌ها، پروژه همچنان قابلیت سودآوری و بازدهی مناسبی دارد. پیشنهاد می‌شود شرکت با تنوع پیشنهادی به معایب تأمین، پخش از رسیک واردات را کاهش داده و با افزایش سرمایه یا جذب شریک مالی، فشار بدھی‌های کوتاه‌مدت را سبقت‌تر کند. همچنین توسعه بازارهای صادراتی و ارتقای سیستم‌های مدیریتی می‌تواند به افزایش پایداری سود و کاهش آسیب‌پذیری در برآور رسیک‌ها کمک کند در صورت اخذ تضامین معتبر و نظارت دقیق بر اجرای طرح، این پروژه برای سرمایه‌گذاران جذاب خواهد بود.

۳-۷- نتیجه‌گیری نهایی

به طور کلی، عملکرد مالی شرکت چای مانی در سه سال اخیر روند رو به رشدی در بخش فروش و سودآوری نشان می‌دهد. افزایش درآمد عملیاتی همراه با کنترل نسبی بهای تعامشده، موجب رشد سود ناخالص شده است؛ هرچند افزایش هزینه‌های اداری و مالی همچنان مبالغ از دستیابی به حاشیه سود مطلوب شده است. ساختار سرمایه شرکت به شدت متکی بر بدھی است و نسبت‌های مالکانه پایین، رسیک مالی شرکت را بالا برده است. در عین حال، بهبود دوره وصول مطالبات و رشد سود ایاشته، نشانه‌های مثبتی از تقویت توان مالی و افزایش استقلال عملیاتی شرکت محسوب می‌شود. در مجموع، شرکت تیاز‌مند تقویت سرمایه در گردد، بهبود ساختار سرمایه از طریق افزایش سرمایه یا کاهش بدھی‌ها، و کنترل بهتر هزینه‌های عملیاتی است تا بتواند از رشد فروش به سودآوری پایدار برسد. سرمایه‌گذاران و بانک‌ها باید در کنار فرصت‌های رشد فروش، به رسیک بالای بدھی و حاشیه سود محدود نیز توجه کنند.

مالی

جمع‌بندی واحد تامین مالی

جمعی

با توجه به سهم بازار مناسب شرکت در صنایع غذایی (چای) و همچنین ارتباط لازم مناسب برای توسعه بازار محصولات ذکر شده، طرح با دریافت تضامین معتبر دارای توجه مدیری است.

